

天诚人

www.tcgroup.com.cn

提升员工 · 成就事业 · 回报家国



通信公司新三板挂牌 · 转型新篇 P.6

天诚资讯 P.14 权威发布 P.34

经验交流 P.48 智能广场 P.54

TC 天诚智能集团
TC SMART SYSTEMS GROUP

敬请扫描并关注集团官方微信号 →



2017年第4期

2017年9月发刊 《天诚人》 双月刊总第99期

上海国际智能家居展 世界物联网会参展图片



话“坚守”与“创新”精神

转型新启系列（三）

在今年的集团春节营销会上，“百年企业”的奋斗口号曾首次映入天诚人的眼帘，被赫然写入天诚的战略规划目标中。在未来，这种致力于百年大业的宏愿，势必会随着集团智能化转型的矢志探索，一起汇入新老天诚人的心力中。

那么百年企业究竟意味着什么？

据有关数据显示：日本是长寿企业第一大国，美国、德国分别居其后。在日本在册企业中，经营历史超过100年的已逾2.5万家；200年以上的有3000多家，拥有1000年以上经营历史的老铺有7家，其中京都该国百年企业数量最多的地区。据称在京都百年以上的企业不敢称自己是“老铺”，其百年企业之多人感到震惊！

对这些百年企业的成功之道，各界的说法不一。有将其成功因素归结为企业DNA，有强调企业文化的重要性，也有认为企业接班人最重要等等。但从企业发展的生命形态来看，都离不开“坚守”和“创新”，甚或还有“再生”。因此，我们姑且将百年企业的长生之道归结为“坚守”和“创新”精神。

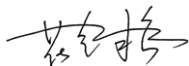
“坚守”是打造百年企业的前提。这里的“坚守”更应是指企业既有的成功的经营理念 and 经营智慧。“天道

酬勤、诚信为本”是天诚三十年来取得成功的最为宝贵的企业精神与理念，是天诚转型中需矢志坚守和继承的企业文化的内核。从一定程度上来说，正是老一辈天诚人靠着朴素的创业情怀和永不服输的精神斗志，以不畏艰难的辛勤付出，以诚信赢天下，积小胜为大胜，积跬步至千里，才有了今日天诚的格局。这八个字不仅是指引天诚人一路前行的明灯，更是草根的天诚人在复杂维艰的环境中求得长胜的一种生存哲学。在今天，这种“坚守”更代表着对企业命运的一种延续。

“创新”是企业长久发展的生命。从时间概念上讲，我们常常将当下应对环境的生存抉择视为一种创新，其实，创新更贯穿于企业生命中的每个阶段，所谓的“坚守”，本质上更是一种对创新的延续。企业每个成功的发展阶段，都与其创新分不开。在天诚的三次转型中，“接插件——弱电线电缆——综合布线——双智转型”，前两次的成功转型，无不与坚持创新有密切联系。今天我们正走在第三次转型的路上，创新已成一种须臾不离的转型需求。

坚守与创新，是致力于百年企业的基石，是承载企业历史命运的责任与担当，是面向未来的格局与胸怀。期百载风云，还看今朝！

总编：



天诚人

www.tcgroup.com.cn

提升员工 · 成就事业 · 回报社会



通信公司新三板挂牌 · 转型升级 P. 6
天诚集团 P. 14 成就发布 P. 34
经验交流 P. 48 智能广场 P. 54

天诚智能集团



2017年第4期

期 号：2017年第4期

总第99期（双月刊）

发刊时间：2017年9月

主 办：天诚智能集团

编辑委员会

主 任：徐立平

常务副主任：朱志祥 徐 梦

副主任：钱大强 雍竣华 范文斌 余建弟

黎镜锋 吴振荣 赵国放 黄梦莉

张于生 祖 咏

总 编：花红艳

副总编：李泉盛

编 委：何晓剑 柳生进 朱会晓 丁礼元

敬小峰 郑 飞 李 凝 芦 昆

赵万富 姚 静 龚 军 殷宜龙

陈 娟 谭继武 侯仁洲 吴 俊

黄铁稳 朱 锋 仲敏安

投稿联系人：

集团总部 汪 举 电话：021-37688710

E-mail:tc@tcgroup.com.cn

江苏公司 柳生进 电话：0514-87538207

E-mail:dousj@tcgroup.com.cn

上海通信 朱会晓 电话：021-37012703

E-mail:txxzb@tcgroup.com.cn

成都中衡 何晓剑 电话：028-87999618

百微公司 E-mail:hexj@tcgroup.com.cn

比集公司 林 爽 电话：021-37688719

E-mail:tcxmb@tcgroup.com.cn

销售公司 王 俊 电话：021-37688809

E-mail:490052932@qq.com

集团网址：http://www.tcgroup.com.cn

编辑部地址：上海市松江区光星路618号

CONTENTS 目录

卷首语 3

● 转型探索

天诚通信新三板挂牌仪式在京成功举行/齐红英、汪海兰 6

天诚智能集团参展2017上海智能建筑国际博览会并获奖/汪 举 8

SSHT如期开幕 百微展位热闹非凡/杨宇涵 9

天诚百微智能门窗系统发布会圆满结束/杨宇涵 10

天诚在世界物联网博览会精彩亮相/苏州事业部 11

天诚智能集团亮相世界物联网博览会 智能家居火爆圈粉/苏州事业部 12

天诚资讯

● 新闻中心

俄罗斯考察之行/陈 云 14

南京奥体建设和江苏南工科技客户来天诚智能集团洽谈合作/汪 举 15

无锡市智能家居商会考察团来天诚智能集团参观交流/汪 举 16

天诚通信参加全国信标委SC 25WG 2工作组2017年第二次会议/王静娴 17

天诚通信荣获

“2017慧聪网安防行业品牌盛会十大存储传输影响力品牌”/汪海兰 18

天诚之光,点亮未来/王静娴 19

天诚布线结缘“草原之城”/王静娴 20

“打字高手”计算机技能考核圆满成功/韩雪梅 22

四川省德格县委书记考察成都智能信息产业园/何晓剑 23

运动天诚 健康中衡

——成都“天诚智能”男子篮球队参加首届“合作杯”篮球争霸赛/何晓剑 24

天能智慧社区在第九届南京文交会精彩亮相/朱海娟 25

浓浓亲子,情挚感动/王宁波 26

[项目报道]

企云、通信公司项目系列报道

天诚布线数字化医院解决方案/王静娴 27

天诚布线,助力高等教育领先一步/王静娴 28

天诚布线,让教育的明天更美好/王静娴 29

老法院的新起点/王静娴 30

企云成功中标上海信息技术学校云机房教学平台项目/蒋中伟 31

企云中标中国核电成套设计院云桌面项目/蒋中伟 31

企云助力昆山登云学院完成十期云桌面部署/蒋中伟 32

管理空间

● 权威发布



董事长转型絮语	34
通信公司雍总在新三板挂牌仪式上的发言	36

●管理交流

向在高温中坚守的一线员工致敬/阎昌梅	37
产品质量的重要性/朱鹏	38
智慧社区 改变你我——喜迎天能智慧社区成立一周年/朱海娟	39
【荐】当你上班迟到了一分钟,你说路上堵车了,可以理解吗?	40

[天诚人物]

[走近转型新人]谈职业规划/杨灿灿、李冬阳、崔文龙、宋纪琛、江奔等	41
---	----

营销天地

●经验交流

从容应对竞争激烈的市场环境/李双双	48
最完整的招投标流程	49

●智能广场

不了解智能家居市场? 装修业发展现状告诉你!	54
智能家居安装背后的二三事	55
智能家居传感器的常用分类法盘点	57

文化休闲

●心灵感悟

如何整理碎片化的工作/张成	59
关于未来/杨佩瑶	60
曙光/叶惠锋	61
我的天诚之路畅想/乐 斌	62

本期大事记	63
-------------	----

封面: 天诚通信新三板挂牌仪式在京成功举行

封二: 参展图片精选

封三: 本期要闻精选

封底: 天诚智能集团旗下公司活动图片

转型探索

- 新三板挂牌仪式

参展报道

- 上海国际智能家居展
- 世界物联网会参展实况



上海天诚通信技术股份有限公司 新三板挂牌仪式在京成功举行

文 | 齐红英、汪海兰 上海天诚通信技术股份有限公司市场部

汪海兰

2017年9月26日，首都北京秋高气爽、气候宜人，天诚通信新三板挂牌仪式在北京全国中小企业股转中心一楼成功举行。天诚智能集团董事长兼天诚通信董事长徐立平先生、携集团徐梦总、天诚通信总经理雍竣华先

生、副总经理黎镜锋先生、公司股东、兄弟单位代表、代理商代表及公司董监等嘉宾共同出席了挂牌仪式，共同敲响了具有特别意义的挂牌宝钟。这是天诚通信喜庆的日子，是天诚通信发展史上重要的里程碑，标志着天

诚通信迈向国际市场开启科技创新与资本赋能的新征程，掀起崭新的一页。

新三版挂牌是天诚通信发展中的一个重要的里程碑，标志着天诚通信正式开启科技创新与资本赋能的新征程。在这个新的发展机遇期，天诚通信将拥有更多崭新的想象空间。仪式上，天诚通信总经理雍竣华做了精彩致辞，他表示天诚通信始终坚持“天道酬勤、诚信为本”的核心价值观，“以提升员工、成就事业、回报祖国”为企业宗旨，秉承“智慧宽带最后一公里综合业务提供商”的整体经营理念，为推动国际互联网建设贡献绵薄之力。

回顾公司发展的历程，总经理雍竣华充满感恩之情，对股转公司、天诚智能集团以及集团董事长徐立平先生、集团朱总、徐总领导的大力支持，对相关兄弟单位和兄弟单位的老总支持配合表示衷心的感谢！对所有代理商、供应商等合作伙伴和广大客户的信任和支持表示衷心的感谢！对各位股东的信任以及公司所有同事，尤其是以黎总为代表的核心创业与管理团队的坚持和付出表示由衷的感谢！

天诚通信于2002年8月21日成立，于2017年8月21日正式挂牌新三板，整整走过了15周年。峥嵘十五载，风雨兼程路！这十五年里，天诚人艰苦卓绝、苦心经营，从不懈怠、奋力向前，洒下了无数辛勤的汗水，

也创造了许多骄人的业绩，天诚通信在集团徐董事长领导下，通过所有天诚人的不懈努力与追求，取得了众多的荣誉，已经成为业界的领航者。公司产品解决方案广泛应用于政府、军队、金融、教育、医疗、交通、运营商、数据中心运营等各个行业。在各个领域创造了无数的经典样板工程，占据了高档工程项目较高的份额。目前，公司拥有100多家专业的综合布线经销商，搭建了由700多名销售精英组成的销售管理和市场服务体系。并与国内众多双甲资质的系统集成商建立了紧密的战略合作伙伴关系。天诚通信产品与集团旗下其他兄弟公司所生产的产品配套使用，能够满足智能化系统的所有线缆及接插件应用需求。

天诚通信成功挂牌新三板，标志着公司开始登陆资本市场、整合多方资源、拓宽融资渠道，步入资本运转的快车道，公司将利用好融资与资本运作这个优势，做大做强，提升价值，将以更加丰富的产品和更加优质的服务，为股东、为客户、为社会创造更大的价值，为员工提供更广阔的发展平台。天诚通信将以新三板挂牌作为新的起点，进入一个全新的赛道，砥砺前行，布局未来，持续深耕产业链，打造一流的服务品牌，实现跨越式发展，逐步建立更具有价值和影响力的公众公司，我们共建生态圈，携手共创智能时代，优化服务，共赢未来！TC



参展
报道

1

天诚智能集团

参展2017上海智能建筑国际博览会并获奖

文 | 汪 举 天诚智能集团宣传部副经理

汪举

7月5日至7日，由上海市智能建筑建设协会主办的“2017亚太智能建筑论坛暨上海智能建筑国际博览会”在上海世博展览馆举行，天诚智能集团携智能家居解决方案、智慧社区平台，及综合布线设备、弱电缆产品隆重参展，为观众呈现出未来智能生活方式的图景。

天诚智能集团在弱电缆、综合布线领域拥有30年的丰富经验和成功案例。此次参展，天诚智能集团将弱电缆系列产品、天诚通信全系列综合布线产品融入到智能家居、智慧社区、智能建筑、智能安防、智慧城市等领域，提供更高带宽、更快速率、更智能化管理的强大网络支撑，结合智能家居全套解决方案、智慧社区智能化系统集成平台，实现各个智能管理系统之间的联动，展示了一个系统融合、互联互通的一体化智慧社区解决方案。参展期间，天诚智能集团展位前人流不绝，吸引了众多客户和观众的目光。

此外，集团还参加了同期举办的会员大会及专业论坛等多项活动，荣获了上海市智能建筑建设协会评选



的“2017上海智能建筑国际博览会优秀展位奖”，天诚智能集团总经理朱志祥应邀为优秀参展商颁奖，并在论坛上发言。

为期三天的展期内，有客户带着项目前来咨询，通过天诚智能集团、上海事业部、苏州事业部等工作人员细心的演示、讲解和互动，对公司的产品、解决方案做了深入的了解，收获了良好的口碑，进一步提升了品牌知名度。





SSHT如期开幕 天诚智能集团百微智能家居展位热闹非凡

文 | 杨宇涵 成都百微电子开发有限公司营销策划专员

杨宇涵

天诚百微依旧以高度场景化、整体化的智能家居全套解决方案，包括智能灯光控制、智能遮阳控制、智能安防控制、智能家电控制等十大控制系统的沉浸式体验，与自主研发的最新Zigbee模组吸引了往来参会者的目光。

展位现场门庭若市，还有不少外国友人咨询了解百微的最新解决方案。新加入的智能门窗更是本次的焦点，前来咨询与体验的观众和友商络绎不绝。

现场的成员们也全情投入，为每一位想要了解天诚百微智能家居的客户就高度集成化、高度稳定性、高度包容性、高度智能化的场景式智能家居全套解决方案作详细的讲解和演示，力求尽善尽美，充分展示天诚百微在智能家居领域产品与技术上的优势。

开展当天，天诚百微董事长徐梦接受CCTV7态度栏目组采访，畅谈智能家居行业现状与天诚百微的经营管理之道，言谈中流露出对天诚百微未来发展的十足信心。

与此同时，天诚百微常务副总吴振荣（左一）也应邀参加SSHT新技术及新产品发布会开幕式，和行业大咖共同为智能家居行业未来发展出谋划策。

有关数据显示，2017年的中国智能家居市场仍在不断提速，18年国内市场规模或将达到1400亿元，智能家居进入高速发展期。在这样的潮流背景下，2017年SSHT以“跨界共融，技术创新”为宗旨，旨在构建技术到产品的互联互通，协助推动标准技术的交流，为智能家居行业带来共创、共享、共赢的共生环境。

而天诚百微一直以来也秉持着合作共赢的理念，不断探索其他厂商产品与自身已有的解决方案的融合之路，力求完善解决方案，提升自身兼容性，为更多家庭带来全屋智能化的便捷生活。



参展报道
3

天诚智能集团 百微智能门窗系统发布会圆满结束

文 | 杨宇涵 成都百微电子开发有限公司营销策划专员

杨宇涵



北京时间9月6日上午11时30分，天诚百微Zigbee智能门窗系统发布会于上海智能家居展览会（SSHT）盛大举行。

天诚百微常务副总吴振荣为行业大咖、业内同僚、合作伙伴带来了天诚百微智能门窗系统及其九大优势，五大应用场景，获得了在场观众的一致肯定。

发布会现场座无虚席，SSHT官方网络直播间关注度同样居高不下。截至发布会开场，官方直播间已有3万人翘首以待，期待见证智能家居行业又一新生力量的注入。

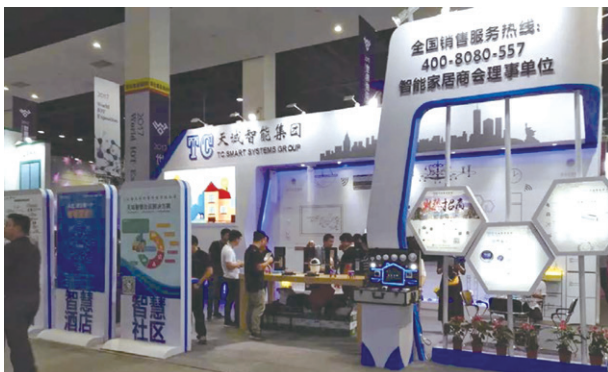
本次发布会主要围绕智能门窗系统简介、优势分析、应用场景几大方面展开。作为日渐成熟的天诚百微智能家居的新鲜血液，同时也是天诚百微智能家居迈进智能家居新领域的标志，本次的智能门窗系统也更加注重新增解决方案与原有方案的融合、互补，力求打造更完美的整体化全套智能家居解决方案，带给用户更完备的智能家居全新生活体验。



展 报 道 4

天诚智能集团 在世界物联网博览会精彩亮相

供稿 | 天诚智能集团苏州事业部



本次天诚智能集团展位位于B1-30。天诚依旧以高度场景化、整体化的智能家居全套解决方案，包括智能灯光控制、智能遮阳控制、智能安防控制、智能家电控制等十几大控制系统的沉浸式体验，还有我们新加入的智慧酒店系统和智慧社区，与自主研发的最新Zigbee模组吸引了往来参会者的目光。

展位现场门庭若市，很多人对智能家居有着浓厚的兴趣，现代人对着新产生事物有着很快的接受能力，特别是小孩子，很多家长会带着自己的孩子来参观智能家居。

现场的成员们也全情投入，为每一位想要了解天诚智能家居的客户就高度集成化、高度稳定性、高度包容性、高度智能化的场景式智能家居全套解决方案作详细的讲解和演示，力求尽善尽美，充分展示天诚在智能家居领域产品与技术上的优势。

开展当天，2017世界物联网无锡峰会上，阿里巴巴集团董事局主席马云发表了题为“物联改变未来”的演讲。演讲以阿里巴巴刚刚度过的18岁生日为切入点，不断爆出各种金句，现场掌声不断。这也是本届物联网会议的一大亮点，小编可能就与马主席擦肩而过。

天诚一直以来也秉持着合作共赢的理念，不断探索其他厂商产品与自身已有的解决方案的融合之路，力求完善解决方案，提升自身兼容性，为更多家庭带来全屋智能化的便捷生活。TC



参展报道
5

天诚智能集团亮相世界物联网博览会 智能家居火爆圈粉

供稿 | 天诚智能集团苏州事业部



2017年9月11日-13日，以“物联世界，共创未来”为主题的2017世界物联网博览会在无锡市举办。数千名业界精英、政界人士和学界权威在世界物联网博览会会场展示、探究、交流行业最新动态。位于B1-30的天诚百微智能家居展位在三天时间中一直保持着高涨的人气，不断有客户咨询关于百微智能家居产品的问题。

天诚百微一直以来秉持合作共赢的理念，不断探索其他厂商产品与自身已有的解决方案的融合之路，力求完善解决方案，提升自身兼容性，为更多家庭带来全屋智能化的便捷生活。TC



天诚资讯

Tiancheng Smart Group

新闻中心

俄罗斯考察之行/陈 云	14
南京奥体建设和江苏南工科技客户来天诚智能集团洽谈合作/汪 举	15
无锡市智能家居商会考察团来天诚智能集团参观交流/汪 举	16
天诚通信参加全国信标委SC 25WG 2工作组2017年第二次会议/王静娴	17
天诚通信荣获	
“2017慧聪网安防行业品牌盛会十大存储传输影响力品牌”/汪海兰	18
天诚之光，点亮未来/王静娴	19
天诚布线结缘“草原之城”/王静娴	20
“打字高手”计算机技能考核圆满成功/韩雪梅	22
四川省德格县委书记考察成都智能信息产业园/何晓剑	23
运动天诚 健康中衡	
——成都“天诚智能”男子篮球队参加首届“合作杯”篮球争霸赛/何晓剑	24
天能智慧社区在第九届南京文交会精彩亮相/朱海娟	25
浓浓亲子，情挚感动/王宁波	26

项目报道

通信、企云公司项目系列报道	
天诚布线数字化医院解决方案/王静娴	27
天诚布线，助力高等教育领先一步/王静娴	28
天诚布线，让教育的明天更美好/王静娴	29
老法院的新起点/王静娴	30
企云成功中标上海信息技术学校云机房教学平台项目	31
企云中标中国核电成套设计院云桌面项目	31
企云助力昆山登云学院完成十期云桌面部署	32

俄罗斯考察之行

文 | 陈云 江苏天诚智能集团有限公司外贸部经理

陈云

2015年3月28日，国家发展改革委、外交部、商务部联合发布了《推动共建丝绸之路经济带和21世纪海上丝绸之路的愿景与行动》。“一带一路”经济特区开放后，国外承包工程项目突破3000个。项目的实施将成为位于“一带一路”沿线的俄罗斯地区在经济、政治和文化领域发展的巨大动力。

天诚智能集团为响应国家一带一路政策号召，抓住海外市场发展契机，2017年8月份，由董事长徐总亲自带队，由北京办徐总、上海办梁总、南京办王总、石家庄办陈总，邯郸办武总、南昌办章总等人组成的考察团队远赴俄罗斯莫斯科，圣彼得堡对俄罗斯市场进行了参观考察。

第一天，到莫斯科格林伍德考察：莫斯科格林伍德国际贸易中心由国务院国资委管理的大型中央企业——中国诚通集团投资建设，是目前中国在俄最大的商贸类投资项目，定位为俄联邦及东欧地区规模最大、档次最高、功能最全的中国品牌商品展示批发中心，具备商品流通、展示推介、配套服务、投资促进四大功能，为入驻企业提供公司注册、法律支持、营销策划、财务托管、清关物流等“一站式服务”，是中国企业和中国商品进军俄联邦及东欧市场的最佳平台。格林伍德接待陪同人员，运营总监付艳杰，发展部经理李峰、发展部副经理刘日芳等，会谈时特邀园区德和衡律师莫斯科分所原毅主任等。考察过程中了解了俄罗斯的投资环境，法律法规、招商政策、园区的项目优势、配套服务、合作方式等，并参观了园区的办公地点及物流仓库等。

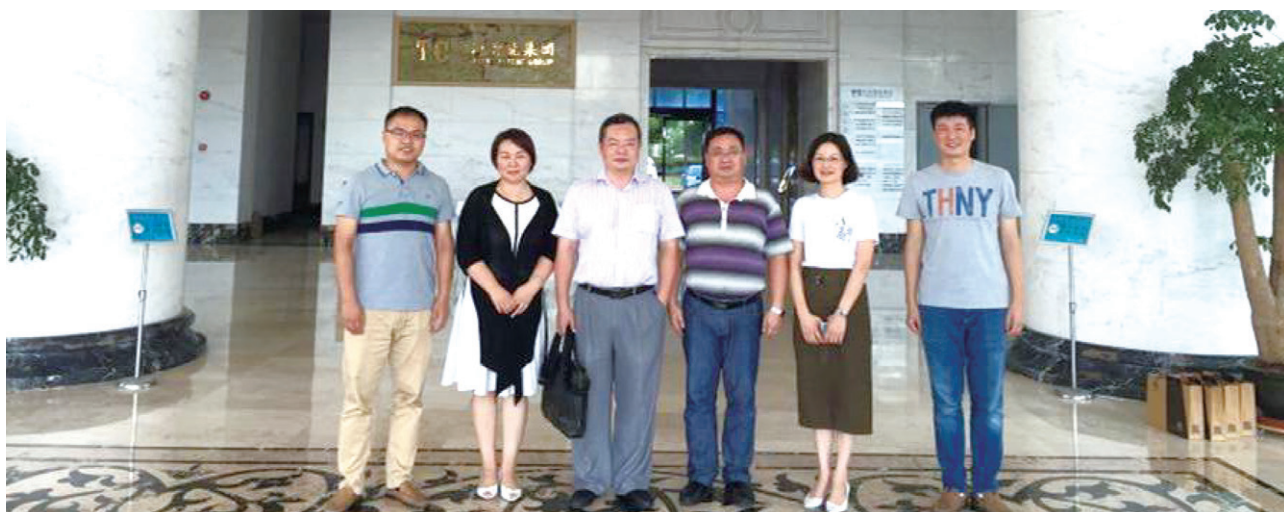
随后几天，到俄罗斯第二批发商及俄罗斯最大的医疗设备生产厂家进行了考察。

据报道俄罗斯安全器材市场规模近15亿美元，超过中国，为印度安全器材市场的三倍。超过80%的安防产品都来自海外市场。中国安防产品的技术水平和所向披靡的价格，非常适合俄罗斯安防市场的需求；政府机

构及工商企业是安全器材最主要的消费对象。政府机构及工业企业是安防产品最主要的最终消费者。高级住宅及别墅不动产市场的快速发展，促进安防产品及服务消费的成长。多项国际活动如2018年世界杯足球赛(FIFA)皆于俄罗斯举办，大量场馆和设施、酒店、机场、商场、办公楼等都需配备安防设备，预估未来两年俄罗斯市场仍将以15%至20%的速度持续成长。

一个国家光缆干线网络的建设和该国家的经济发展因素是密不可分的。俄罗斯的光缆干线建设开始的比所有的工业化国家都晚。上世纪90年代初，苏联制定了先修建“东-西”和“南-北”两条光缆干线的光纤通信网络战略计划，然后计划更换所有连接国际线路的铜缆为光缆。苏联解体后，政府根本无暇关注通讯网络的建设，“光纤科学研究院”陷入可有可无的困境，大量的科研人才流失，俄罗斯的通讯网络建设缓慢发展，1998年经济危机后更是几乎停止铺设光缆。2004年后，随着俄罗斯经济的好转，对于高速通讯的要求也越来越迫切，2005年，世界光缆消费市场每年增长20%，俄罗斯和独联体国家的光缆产品消费量占全球消费量的3%，2007年俄政府决定由国家出资大力发展基础通讯设施网络建设，俄光缆市场每年增长近50%，2013年2月27日，俄罗斯的电信部长Nikolai Nikiforev于巴萨罗那移动世界大会上接受美国人采访时表示宣布将固网宽带和LTE普及到全俄罗斯是政府的目标。俄罗斯政府将会负责把光缆连到全国42000多个邮电局。除了邮局，俄罗斯政府还计划将所有拥有500人以上的学校接入光纤网络，无疑俄罗斯政府的这一计划对于光纤线缆的需求将会是惊人的。

俄罗斯电缆产品市场潜力巨大，其中通讯和计算机网络占电缆市场总额近20%。要想打开俄罗斯市场，在俄罗斯设立办事处，以工厂直销的方式进入俄罗斯市场是必经之路。期望能通过这次俄罗斯考察之行，使天诚智能集团产品能在海外市场开花结果。TC



南京奥体建设和江苏南工科技客户 来天诚智能集团洽谈合作

文 | 汪 举 天诚智能集团宣传部副经理 *汪举*

8月24日，南京奥体建设开发有限责任公司投资审核部总经理董飞翔，江苏南工科技集团有限公司镇江分公司常务副总经理王永军等一行6人来天诚智能集团洽谈合作事宜。集团董事长徐立平，集团顾问祖咏，江苏天诚智能集团总经理徐梦热情接待了来访客人，围绕智能家居样板工程打造、特色小镇项目建设等方面进行了深入交谈。天诚比集科技市场部副经理钟熠，董事长助理朱锋，南京天诚智慧总经理助理，项目负责人袁媛，以及集团其他相关部门代表参加会谈。

会谈中，天诚比集科技市场部副经理钟熠重点介绍了天诚智能家居、智慧社区、智慧园区的产品功能、运营模式、产品形态、特色服务、成功案例等内容，以及多年来的经营情况和未来规划。南京奥体建设和江苏南工科技客户结合自身在物联网和特色小镇项目上的需求，同天诚智能集团领导进行了会议讨论，并初步确定双方合作意向，为将来深层次战略合作达成初步共识。

客户一行在集团相关人员陪同下，参观了智能家居展厅和体验间，对天诚智能家居产品、智慧社区平台做了详细的了解，并给予充分的肯定，为进一步合作打下良好基础。 TC



无锡市智能家居商会考察团 来天诚智能集团参观交流

文 | 汪 举 天诚智能集团宣传部副经理

汪举

8月22日，无锡市智能家居商会秘书长戴红春、副会长中国电信集团陈飞、无锡市房地产协会副会长兼秘书长沈洵、滨湖房地产商会副会长兼秘书长蒋慧钟、滨湖房地产商会副会长糜嘉等一行领导11人来到天诚智能集团参观交流，就智能家居与房地产携手合作展开座谈。

考察过程中，天诚智能集团智能化事业部金城副总经理全程陪同，带领商会领导一行参观了天诚智能集团总部园区、实验室、智能化展厅，详细介绍了集团的经营发展状况，体验智能家居产品。

随后，双方召开座谈会。会上，无锡市房地产协会副会长兼秘书长沈洵分析了当前房地产行业现状及未来趋势，随着购房主体逐步向90后、00后转移，购房需求也逐步呈现出个性化特征，已具备智能家居使用条件，房地产开发商应与智能家居企业拥抱合作，在样板房中注入智能家居元素，加大宣传力度；无锡佳居智能科技有限公司管竹林也表示，公司在运营模式方面，能够与天诚智能集团智能家居平台完美契合，具备广阔的合作空间。

天诚智能集团徐立平董事长对商会组织的考察团一行表示热烈的欢迎，并在会上同各位会长进行了深入的交流和探讨。他表示智能家居的普及和发展已是大势所趋，天诚智能集团已经做好了准备，同各位行业伙伴并肩开拓智能家居市场，在智能家居行业开辟新天地。

天诚智能集团是无锡市智能家居商会理事单位，在中国弱电线缆行业辛勤耕耘30年，成功打造了天诚系列知名品牌，累积数万家优质工程客户，超万个地标建筑，100多家办事处遍布全国，以及海外销售机构，在国内外构建了良好的销售网络，是实至名归的行业翘楚。2013年，天诚智能集团依托在传统线缆、综合布



线产业上的优势和品牌，向智能化领域进军，产业链向智能家居、智慧社区、智慧园区、智慧城市全方位拓展和延伸，成为从硬件产品到软件产品，从产品到智能化全产业链的综合解决方案提供商。TC



天诚通信参加全国信标委SC 25/WG 2 工作组2017年第二次会议

文 | 王静娴 上海天诚通信科技股份有限公司市场部文员 王静娴

2017年8月8日，全国信标委信息技术设备互连分技术委员会通用布缆系统工作组（SC 25/WG 2）2017年第二次会议在北京隆重举行。会议由工作组组长山东省计算中心（国家超级计算济南中心）李刚主持，分委会副主任委员张宜、秘书处代表赵向阳、天诚通信公司常务副总黎镜锋携同开发部总监吴俊等工作组成员单位共计20余代表参加了本次会议。

全国信标委信息技术设备互连分技术委员会于2015年底由国家标准化管理委员会批复成立，对口国际标准化组织ISO/IEC/JTC 1/SC 25（信息技术设备互连分技术委员会）。目前下设4个工作组：WG 1（信息设备资源共享协同服务，IGRS）、WG 2（通用布缆系统，GC）、WG 3（信息存储技术，IST）和WG 4（智能家用电子系统终端统一接入服

务平台，Alink）。

本次会议针对目前热点的工业4.0及工业物联网的部署对通用布缆系统提出新要求的问题，共同分享了（工业建筑群通用布缆技术与国标标准）、（工业物联网对通信布缆的需求）、（工业总线的现场应用与测试标准）等技术报告。工作组李敏汇报了工作组在研标准进展情况和工作计划，并通报了三个在研项目的征求意见稿，即将提交国标立项建议。赵向阳通报了国际标准进展情况，即三项国际标准技术规范已经进入最终国际标准投票阶段，有望于今年年底发布。

随着综合布线系统国际标准不断的更新，更加系列化、规范化、标准化和开放化以满足技术和市场的需求，天诚通信为适应这种更新发展，也在不断的努力创新与时俱进。TC

天诚通信荣获

2017慧聪网安防行业品牌盛会十大存储传输影响力品牌

文 | 汪海兰 上海天诚通信技术股份有限公司市场部市场推广主任

汪海兰

9月20日秋风送爽、金桂飘香，2017中国安防行业高峰论坛暨品牌盛会在杭州白马湖建国饭店隆重举行，此次盛会由慧聪安防网、慧聪物联网、中安信联科技有限公司联合主办。会议由两场高峰论坛、专家领导主题报道、颁奖盛典、抽奖活动等几大环节组成。现场汇聚了行业专家、协会领导、企业代表、业内工程商、经销商、知名媒体等，共同见证了这一安防行业盛会的成功举办。上海天诚通信技术股份有限公司作为获奖企业，也应邀参加了这一盛会。本届高峰论坛在慧聪安防网副总经理王晓会女士的致辞中拉开帷幕。

安防行业作为保障民生、保障安全的重要行业，在历经30余年的发展后，在维护国家安全、维护社会秩序方面起到了重要的作用。随着物联网的提出和发展，安防企业也在专注安全的同时，向自动化、信息化、智能化领域进行突破，寻找机遇，为了促进“物联网+安防”产业科学发展，更好的服务于各行各业，让生活更安全，让生活更智能。

本次会议以“新智能，新生态，大安全”为主题展开一系列高峰论坛对行业状态进行全面解读。会议上中国安全防范产品行业协会副理事长靳女士针对当下安防行业面临的信息不对称等难题进行了演讲；清华大学公共安全研究院教授、公共安全科学技术学会秘书长申先生就公共安全发展趋势进行了演讲；慧聪安防网的总编伏先生发布了《2016年度中国安防市场研究》，报告整合了2016年的安防市场数据，分析了安防市场趋势，并对安防未来做出了前瞻性的预测和展望。此外，会议还分设《深度行业化下安防企业的变与变》等三大板块、七大主题，由企业嘉宾、行业专家对安防行业进行深度解读和充分探讨。

上海天诚通信技术股份有限公司拥有安防行业综合布线业界最完整的、端到端的产品线和融合解决方



案，通过全系列的铜缆布线解决方案、光纤布线解决方案、智能家居布线解决方案、安防线缆解决方案和专业基础网络服务，灵活满足全球不同客户的差异化需求以及快速创新的追求。天诚通信自主研发的Smart Connection综合布线智能管理系统，拥有强大的软硬件架构，为客户提供灵活的配置方法，以及可视化的操作界面，可以有效的部署智能配线系统。这些功能都可以融入到数据中心、物联网和安防领域的解决方案，使综合布线在上述领域提供更高带宽、更快速率、更智能化管理的强大网络支撑。

上海天诚通信技术股份有限公司凭借不断增强的创造能力、突出的灵活产品应用能力、日趋完善的交付能力赢得了全球客户的信任和合作，感谢所有支持天诚品牌的朋友，感谢你们的关注与信任，我们天诚通信将继续本着“品牌、服务、创新”的经营理念，坚持不懈的行走 在安防领域优良产品的最高端。

上海天诚通信技术股份有限公司作为深耕安防领域多年的专业化企业，得到众多业内人士的认可，此次更是荣获“2017慧聪网安防行业品牌盛会十大存储传输影响力品牌”奖。天诚通信始终秉承“智慧宽带最后一公里综合服务提供商”经营理念，专业研发和生产综合布线全系列产品以及提供数据中心基础解决方案，将安防行业自身优势外延，服务于诸如智能交通、智慧医疗、智慧物流、智慧城市等诸多领域和行业，用前端的通信网络和传输优势服务于后端的计算、分析和应用。TC

天诚之光 点亮未来

天诚通信参加第19届中国国际光电博览会

文 | 王静娴 上海天诚通信技术股份有限公司市场部文员 王静娴

9月6日，第19届中国国际光电博览会（CIOE 2017）暨2017全球光电子技术及产业发展与趋势高端峰会在深圳会展中心盛大开幕。每年的这个时候在深圳举办的光电博览会，被誉为全球规模最大、最具影响力和权威性的光电产业的一场盛会，迄今为止已经成功举办了18届。本届深圳光博会吸引了世界外知名企业展示最新产品和技术成果，共有3200多个国内外光电领域的品牌同台亮相CIOE光通信展，来自70多个国家的近6万名行业观众莅临现场交流技术和市场信息。

本次展会主题围绕“智能光网、业务创新”，议题涵盖光通信和网络、光学制造、激光与红外、光电显示、显示与照明、生物光子、光电设备与应用、光纤技术与应用、物联网与智慧城市等专业领域，全面深入探讨光电领域的最新技术和研究方向，如光学智能制造技术、400G下一代数据中心光互联技术、面向5G时代的光网络等。5G通信时代的来临、大数据和云计算的兴起引发全球数据中心需求的几何级增长，也引爆光纤应用和光模块市场。

本次展会借助CIOE雄厚的政府资源、行业资源、企业资源和观众资源，为中国光电技术和发展提供了一个得天独厚的交流平台，对行业发展存在的问题共同寻找解决方案。会展期间专设的新产品、新技术发布会将为光电企业在产品、技术、市场销售带来不可估量的效益。

今年，上海天诚通信技术股份有限公司受到韩国知名光通信企业WOORIRO的邀请，以中国总代理的身份，第二次与WOORIRO共同出席深圳光博会，展示WOORIRO公司最新技

术和产品。

韩国WOORIRO成立于1998年，一直致力于有源光器件和分路器PLC的研发和生产，现在已经成功突破成为提供光通信产品和解决方案的全球化企业。目前，WOORIRO公司有全球最先进的PLC研发能力，并通过长期稳定的产品供应和优质的服务理念，已经走在世界光通信行业的前沿。自2015年，上海天诚通信技术股份有限公司与韩国WOORIRO签署了战略合作协议，由天诚通信全面代理PLC产品在中国的推广和销售。

WOORIRO公司70岁的老会长李在寅先生亲自带队参加深圳光博会，韩国方面同来的还有负责销售工作的薛云鹤理事、李承月等一行8人。上海天诚通信技术股份有限公司由朱总监带队，光晶圆项目部王兴明经理，销售工程师邵海亭、金丽花与韩方一起共同展示WOORIRO公司最新产品40/100G的CWDM/Lan WDM的AWG芯片和高品质的PLC晶圆和芯片。同时光晶圆项目团队还力邀我们在国内的客户来展会现场，共同分享交流PLC行业发展和市场动态。

展会期间来自世界各地的行业人士对于天诚通信有了更多的了解，对天诚人的专业态度也赞赏有加。韩国WOORIRO公司更是给予天诚通信的项目团队予以非常高的评价，在会后的晚宴上，李再寅会长表示：“天诚通信的光晶圆团队工作非常努力有效（Effective），在日趋激烈的PLC竞争中十分出色的完成了工作。今后WOORIRO和天诚通信将会在更多新产品方面展开合作，同时韩国方面也会给天诚更多的产品和技术方面的支持。我们一起期待光通信更好的明天！” TC



© 上海天诚通信科技股份有限公司营销总监龚总

天诚布线结缘“草原之城”

天诚通信亮相内蒙古呼和浩特

文 | 王静娴 上海天诚通信科技股份有限公司市场部文员

王静娴

“胡服骑射,沃野千里”,想到内蒙眼前就会浮现出草原辽阔壮丽的景象。9月15日,当天诚通信的营销团队来到这座美丽的草原之城—内蒙古呼和浩特,再次感受到这座“青城”人民的豪迈与热情。

由上海天诚通信科技股份有限公司携手内蒙古顺联机电工程有限公司(天诚通信内蒙古代理商)共同主办的“天诚通信产品和品牌推广会”,如期在呼和浩特新城区成吉思汗大街兴泰国航酒店正式召开。这次推广讨论会的目的是为了深入了解内蒙地区轨道交通行业发展现状,搭建学习和交流的平台,加强与系统集成商及轨道交通行业用户之间的交流,让客户更加了解上海天诚品牌旗下的各类产品,从而为内蒙古乃至中国的北疆地区轨道交通行业提供更加优质的服务。

会议由天诚通信华北大区经理杨奎军担任主持,为了使会议更加高效和务实,还分设《轨道交通在内蒙的发展现状和对参与企业相应的要求》、《作为产品厂



© 内蒙古代理商顺联机电魏总

家和系统集成商怎么去参与轨道交通行业项目及内蒙古地区智能化工程》两大主题板块，对内蒙地区轨道交通行业进行重点分析和讨论。

上海天诚通信技术股份有限公司的营销总监龚总特意从成都飞赴呼和浩特，向与会的嘉宾介绍公司的企业优势和发展历程，特别对于天诚通信的资质和荣誉、样板工程和典型案例、产品定位和营销策略，做了详细的讲解。此外，龚总还重点介绍了天诚通信在成都地铁3号线、成都地铁4号线、成都地铁7号线、武汉地铁21号线、莞惠城际轨道、莞惠城际轨道、南京地铁4号线、广州地铁21号线、杭州地铁2号线、苏州轨道交通2号线、武孝城际铁路等等重大轨道交通工程案例，并对内蒙古地区轨道交通工程的部署和实施给出产品策略和技术方案。

天诚通信的技术工程师宋健在会议上也对天诚铜缆和光纤布线系统、机柜、机架、线缆管理、数字安防、数据中心和智能家居布线等产品做了详细的介

绍和技术分享。在推广会现场设立的产品展示更是吸引了众多客户的眼光。其中公司自主研发的Smart Connection综合布线智能管理系统在展会上更是成为焦点，该系统拥有强大的软硬件架构，为客户提供灵活的配置方法，以及可视化的操作界面，可以有效的部署智能配线系统，使综合布线在轨道交通运用上提供更高宽带、更快速率、更智能化管理的强大网络支撑。此次会议得到了业界人士的一致好评，会议期间还有抽奖活动，奖品新颖实用，会议气氛一度高涨。会议后设有招待晚宴，让与会嘉宾感受天诚大家庭的诚挚与热情。

上海天诚通信技术股份有限公司凭借高品质高性能的弱电基础设施产品、服务和解决方案的设计与制造、在行业内形成良好的行业口碑，并将继续在综合布线领域深耕细作。通过这次沟通会，极大提高了天诚通信在内蒙古轨道交通行业的市场地位与影响力，最终为天诚布线在内蒙古地区的品牌推广夯实基础。



◎ 技术工程师宋健在做产品介绍和技术讲解



◎ 龚总介绍公司的企业优势和发展历程

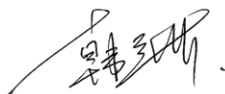


◎ 技术工程师宋健在做产品介绍和技术讲解

打字高手

计算机技能考核圆满成功

文 | 韩雪梅 上海天诚通信技术股份有限公司行政部



为提升员工计算机操作技能，提高工作效率，上海天诚通信技术股份有限公司于9月15日利用下班时间开展了计算机技能考核比赛，争夺“打字高手”称号。

本次考核运用打字比赛软件，打字速度、准确率均由比赛软件自动核算、排名。用于考核的文章也是由行政部朱经理在考核开始前最后一分钟上传至软件上。参加考核人员使用自己的电脑，打字方法不做限制，可根据自己的打字习惯自行选择。考核绝对公平、公正。此次考核要求办公室全体人员参加。公司全体员工也热情高涨，积极响应，共有51人参加考核。考核时间一经宣布，很多员工就开始利用中午休息、下班时间练习打字。营造了一种积极进取的氛围，达到了公司开展此项活动的目的。

5点30分比赛开始，所有参赛人员进入比赛状态，只听到一片敲打键盘的声音，空气中充满了竞技场上的紧张与角逐。10分钟过去了，成绩也出来了。荣获本次打字考核前三名的是行政部齐红英、市场部汪海兰、产品部钱韬。既然是比赛，有人喜也有人忧。从大家的眼神和言语中看到了对成功者的羡慕和赞许，也看到了不少的决心，决心努力提升自己，缩短差距。

此次计算机技能考核，提高了员工计算机方面的基本技能，激发了员工积极向上的决心，活跃了办公氛围，取得了圆满成功。行政部将不断开拓，争取开展更多此考核活动，不断锻炼员工，提升员工，为公司美好的明天奠定坚实的基础。TC



四川省德格县委书记 考察成都智能信息产业园

文 | 何晓剑 成都中衡网络有限公司行政人事部经理



成都持续的高温、闷暑，让人忐忑不安；今日却突降大雨，空气清新，自然宜人，无限畅快。2017年8月17日下午13:15，成都智能信息产业园迎来了一批特殊的客人，成都高新区对口支援县——甘孜州德格县委书记嘎书记、县委副书记银书记、县委常委、常务副县长卢县长、德格县驻成都办事处翁主任在房产销售总监何文的陪同下考察了成都智能信息产业园，就房屋租赁深入交换了合作意见。

嘎书记一行在高新西区青创园5号楼一边用餐一边听着何总监对智能信息产业园的建筑风格、套型面积、竣工时间、租售价格、物业费用、租售进度、优惠政策、配套设施（服务）等情况详细作了汇报，他不时插话询问，点头盛赞天诚集团的宏大实力与远大前瞻性，并被何总监一行冒雨驾车真诚“请客”行为所感动，虽然下午行程很紧，毅然决定前往智能信息产业园现场参观、考察，以增强其租售合作意向成功率。

嘎书记一行风尘仆仆地冒雨来到智能信息产业园，参观园区广场，专注园区介绍，迈入园区大厅，到6楼，上9楼、10楼，实地考察大楼建筑质量，户型构造，实地查看了正在装修的入住企业，采光好，视野开阔，大楼高端、大气，有品质，真不愧为高新西区“地标性建筑”。嘎书记听说通过成都高新区政策性（购买、装修、物业费补贴）补贴后每平米售价不到3000元，感觉很经济，更实惠，这对于少数民族贫困县来说无疑是“雪中送炭”、“锦上添花”。



嘎书记在考察结束时，站在宽敞的广场上对大家说：“此楼建筑面积大，建筑宏伟，户型设计合理，很实用，同时交通方便、快捷，适宜德格县驻成都办事处、德格县企业入驻，我很感兴趣，真不愧为成都高新区特色楼宇！” TC

运动天诚·健康中衡

成都“天诚智能”男子篮球队参加首届“合作杯”篮球争霸赛

文 | 何晓剑 成都中衡网络有限公司行政人事部经理



9月23—24日，由成都高新区合作街道办事处主办，合作街道办综合文化活动中心承办、成都高新区篮球协会协办的“合作杯”首届男子篮球争霸赛在顺江河滨广场举行。成都公司（“中衡、百微、成都销售公司”简称成都公司）“天诚智能”男子篮球队率队出征，公司总经理范文斌亲临现场、观摩指导。

随着裁判的一声哨响，比赛精彩开始。赛场上队员们不畏“强手”，不畏“专业”，发扬天诚企业文化“团结、拼搏、向上、进步”的精神，以本队的“强项”去攻击对方的“弱项”，发挥了参赛队员的团队优势，出其不备，智慧参赛，夺得了良好的优异成绩。

孟学平、唐渊民、李振中激烈的抢球，邹佳成、何松泽敏捷的运球，唐勇、刘垚巧妙的传球，徐明璐、邓垒漂亮的3分投篮，个个各显神通、努力拼搏、配合默契，整个赛场欢声笑语，连绵不断。特别是与威特龙、兰途一心球队的比赛，高潮迭起，你争我抢、暗自

叫劲、互不相让，敖坤既当赛场运动员又当场外教员，指导有方，不时博得了场外观众及拉拉队刘春艳、张玲玲、赵卫娟、袁虎、谢程容、詹君、王秋兰的阵阵喝彩，哨子声、呐喊声、加油声此起彼伏，响彻全场，充分展示了球队的团结协作能力和队员们的竞技水平，赛出了风格，增进了友谊。

本次成都高新区“合作杯”男子篮球争霸赛的举行，是促进全民健康发展的开始，更是推进合作辖区企业之间文化交流和互动的有效载体，使得参赛队员释放了紧张的工作压力，获得了快乐的动力食粮，为日后工作的良好开展创造了基础保障。与此同时，我们尚需在体能训练、组织配合上深下功夫，再上新台阶；随着成都智能信息产业园区入驻企业和人数的与日俱增，众多的“智慧、智能”公司正热情加入，园区文体配套设施还需完善，以成功打造“成都高新”特色文化“航母”，推动公司持续稳健发展，共建和谐企业添新活力！TC

天能智慧社区在第九届南京文交会精彩亮相

文 | 朱海娟 扬州天能智慧社区服务有限公司行政人事部经理

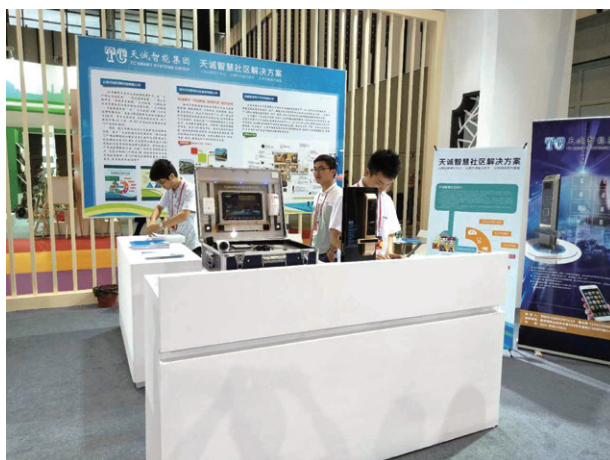
朱海娟



2017年9月22日—24日，第九届中国南京文化创意产业交易会在南京国际博览中心如期举行。本届南京文交会由江苏省委宣传部、江苏省科技厅、南京市人民政府共同主办，主会场的展览规划面积达3.8万平方米，以“文化科技融合创新展”为核心，集聚了国家级文化和科技融合示范基地，以及苏宁环球、华侨城等具有国际竞争力的文化科技企业。

本次南京文交会，天能智慧社区携手天诚智能集团旗下上海天诚比集科技有限公司与南京智能化事业部一起亮相于4号馆4T17，对智慧社区落地运营案例、智慧社区整体解决方案的战略规划与智能家居新品进行了综合展示。期间，吸引了包括淮安、镇江等政府代表团在内的往来参会者的目光，他们与现场人员就智慧社区及智慧城市的建设进行了交流。此外，一些系统集成商也对智能家居表现出浓厚的兴趣，并对百微智能家居的高度集成化、高度稳定性、高度包容性及高度智能化性能给予了高度评价。

以此次南京文交会为契机，扬州天能智慧社区服务有限公司将不断完善由“天能帮”、“天能享”、“天能圈”三大APP平台体系构建出的物业、业主、商户一体化智慧生活圈，并为成为国内一流的智慧社区服务平台而继续砥砺前行。TC





浓浓亲子·情挚感动

文 | 王宁波 扬州天能智慧社区服务有限公司客户部

王宁波

暑假是小朋友们最期盼的日子，为了丰富小朋友们的暑假生活、加强亲子间的沟通、提高小朋友的动手能力、激发小朋友们的创造性思维，同时也为了宣传天能智慧社区和新能源物业的综合业务，使更多的社区居民认识天能智慧社区，了解天能享APP。天能智慧社区携手新能源物业在2017年8月19日于名门壹品会所负一楼举办了“浓浓亲子，情挚感动”的DIY手工活动。

早晨8:45报名的20组家庭已陆续到达活动地点，9:00活动正常拉开序幕，首先由天能智慧社区的工作人员介绍天能智慧社区的理念与天能享APP的功能模块，在场的业主了解以后都积极主动的下载天能享APP。接下来由工作人员发放礼品和DIY手工物品，小朋友和家长们共同进行DIY手工创作。



这次的亲子活动在小朋友们的欢声笑语中圆满的结束了，以后我们还会不定期的举办各种社区活动，欢迎广大业主积极参加。TC

项目报道

01 天诚布线数字化医院解决方案

文 | 王静娴 上海天诚通信技术股份有限公司市场部文员

王静娴

随着科学技术的发展，现代医院建筑承载了传统医院无法比拟的高科技医疗设备、远程化医疗手段、信息化医院管理等功能。当前，为了提高医疗水平和医院的管理效率，医院数字化更是成为了社会关注的热点，其也是医院建设的主要方向，只有医院数字化才能真正提高医院的医疗护理质量，提高医院的工作效率和社会医疗资源的利用率。它是建设和谐社会解决“看病难”、“看病贵”这一重大社会问题的科学举措。数字化医院的建设离不开先进的计算机网络通信的支持，而作为网络通信基础物理层的综合布线系统则是新医院建设的重要事项之一。上海天诚通信技术股份有限公司专门为医院提供了一套综合布线系统解决方案，该方案在包头市第四人民医院项目建设中得到了成功应用。

包头市第四人民医院，坐落于美丽的塞外钢城包头市青山区，是一所以骨科为特色，以心内科、消化内科、儿科、神经外科、康复科为重点学科的综合性医院，是包头医学院临床教学基地和硕士研究生培养基地。

在包头第四人民医院的数字化改造和建设项目中，由于医院建筑本身结构相对复杂，区域划分、功能区分以及每个区域不同部分的端口密度各有不同，除了需考量智能建筑的特征外，还需要采用不同的设计理念和原则，更要进行差异化考虑。上海天诚通信技术股份有限公司在此项目中发挥自身企业优势，为院方选择了最优的产品和布线解决方案，助力包头第四人民医院成功打造数字化医疗环境。

在调研项目的过程中天诚通信的技术团队了解到，院方的信息系统(HIS)和建筑智能化系统(BAS)两大部分组成，其支撑数字化医疗设备、医院业务流程和医



院日常管理应用，是医院数字化改革的核心。每一应用系统又包含丰富的子系统，系统相互融合构成完整的数字化医院系统实现病历无纸化、诊断无胶片化、通讯无线化，从而长期困扰医院的“三长一短”现象(挂号时间长、候诊时间长、交费时间长、看病时间短)将有望得到解决。

目前该医院有医技楼、行政楼、门诊楼、其他楼宇等包含综合布线弱电电缆HIS医疗信息系统、门诊挂号系统、信息查询系统、住院管理系统、CPR医疗影像系统、报告自动打印系统、无线系统共8000多个信息点。天诚通信向院方提供结构稳定、可靠、高效和可扩展的综合布线网络基础平台，满足医疗、诊疗、办公、电子病历、医疗影像数字化等诸多功能的集成应用，确保系统良好运行。

上海天诚通信技术股份有限公司作为全球知名的综合布线系统解决方案供应商、以严谨的技术论证、切实可行的解决方案、高端的布线产品以及专业的技术支持服务，天诚通信综合布线产品多次服务于三级十等医院，应用于省、市重点医疗弱点智能化服务项目，为医院智能化建设带来有利的支持，这次包头第四人民医院更是成为天诚通信经典医疗项目案例。TC

02 天诚布线，助力高等教育领先一步

文 | 王静娴 上海天诚通信科技股份有限公司市场部文员 王静娴

上海大学宝山校区三期项目，为满足21世纪高等教育和产教研结合的高要求，需要全新的数据中心和网络连接服务来提供支持。上海大学在此项目中选择上海天诚通信科技股份有限公司（以下简称“天诚通信”）综合布线，部署其基础设施综合布线和IT网络管理解决方案，不仅能满足校园当前的需求，还能为未来扩展奠定基础。

上海大学宝山校区占地面积2400多亩、建筑面积91万多平方米、“一体两翼”布局的校园，她不仅是绿色、文明、信息化的美丽校园，而且是充满着“自强不息”与“求实创新”浓郁气息的精神乐园。她始终坚持为国家经济建设和社会发展服务的宗旨，形成了与上海现代化国际大都市地位相适应的高层次人才教育体系和科技创新体系。她正在形成研究教学型综合性大学的办学格局，为最终建成国内一流的社会主义综合性研究型大学奠定坚实的基础。

上海大学已制定了中长期发展战略规划，学校的硬件资源也要进行相应的提升，并构建绿色、文明、信息化校园，建成与上海现代化国际大都市地位相适应的高层次人才教育体系和科技创新体系，成为国内一流的综合性研究型大学，为学生建设智慧校园，打造一个网络化、数字化、智能化有机结合的新型教育、学习和研究的校园平台。

针对上海大学这样面积大，建筑分散，功能各异的场所，天诚通信的销售和技术团队进行了全面深入的调研工作和设计深化，融合功能需求、优化网络布局，提供了数据化、信息化、智能化的校园布线解决方案。经过校方全面的市场调研和对比多家供应商的解决方案之后，天诚通信的产品和方案最终脱颖而出，被校方采纳。

具体来讲，上海大学宝山校区三期项目包含办公楼、实验室、实训室、多媒体教室、运动场馆、图书



馆、学生公寓、教室住宅等场所和设施。项目共7000多个信息点，工程浩大、数量之多，使用了上海天诚超五类网线(UTP-11-5E-4P)、六类网线(UTP-11-6-4P)、超五类非屏蔽模块(KJ-12-5E)、一位平口面板(FP-21-1)、二位平口面板(FP-21-2)、四位平口面板(FP-11-4)等等产品。用于楼宇建设之间超五类网线共用(UTP-11-5E-4P) 45,8000多千米，六类网线(UTP-11-6-4P) 32,000千米，用于办公室网络建设公用超五类非屏蔽模块(KJ-12-5E) 5,000多个。

上海天诚通信科技股份有限公司作为国内综合布线领域的龙头企业，秉承“品质保证、效率高速、服务至上”的经营理念，提供高品质全系列综合布线产品，作为“智慧宽带最后一公里，综合业务提供商”，有着成熟的综合布线基础设施建设和服务方面的经验。天诚通信在该项目中不仅是供应商，更是校方积极的合作伙伴。天诚通信的设计和营销团队为校方清晰展示了未来应用的方向，并提供可满足其近十年发展所需的基础设施。学校的一位领导表示：“我们不仅将天诚通信布线看作是供应商，还将其视为可靠的设计顾问”。

在此项目取得成功之后，上海大学表示，他们会积极考虑再次与天诚通信合作，在将来的项目中继续部署天诚综合布线的解决方案。TC

03 天诚布线，让教育的明天更美好

文 | 王静娴 上海天诚通信技术股份有限公司市场部文员 王静娴

上海天诚通信技术股份有限公司这几年深耕教育行业，在产品和方案上与时俱进、提前布局，抓住了新一轮学校硬件改造和IT系统升级的契机，秉持“稳健思变、追求卓越”的经营理念，通过专业化运营和业务创新，致力于中国的教育行业提供优质、专业的综合布线产品和服务。这次又一举拿下上海工商职业技术学院嘉定校区的汽车、机电一体综合实训中心楼，再次为上海天诚通信技术股份有限公司增添一个教育布线的经典案例。

上海工商职业技术学院创建于1993年，由上海海外联谊会、上海市海外交流协会、上海市归国华侨联合会、上海中华职业教育社、上海市工商业联合会、中国民主建国会上海市委员会等六个统战系统的社会团体及民主党派共同举办的民办公益性高职院校。是上海市首批教育部批准独立设置、面向全国招生的全日制民办高职院校之一，也是市首批依法自主招生的高校之一。

当前，上海工商职业技术学院力争以“建设成若干专业成为市级重点、若干专业特色鲜明”为目标，发展成一所面向企业、面向社会、面向世界、面向未来的上海市示范性特色应用技术技能型高职本科院校。为顺应教育信息化的发展，本次上海市工商职业技术学院嘉定校区，新建汽车、机电一体综合实训中心楼，为学生提供良好的实训平台。

学院的综合实训中心楼的弱电工程建设主要包括无线网络系统、局域网系统、视频监控系统、IP广播系统和综合布线等五个系统。该项目共有2000多个信息点，采用了天诚综合布线六类全链路产品。包括整个学校的办公楼、实验室、实训室、多媒体教室、运动场馆、图书馆、学生公寓、教师住宅等场所和设施。工程主要使用了天诚通信六类非屏蔽室内网线(UTP-11-6-4P)、超五类非屏蔽室内网线(UTP-11-5E-4P)、一位平口面板(FP-21-1)、二位平口面板(FP-21-2)、六类信息模块(KJ-12-6)、三类电话模块(KJ-11-3)、六类24



口非屏蔽配线架(PP-12-6-24)、金属1U理线架(CM-12-1U)、机架式配线架(FB-11-1U)、光纤2米跳线(FJ-LC-LC-B1-2P-2M)等产品。楼群之间采用了上海天诚的室内外多模光缆(GYTA-24B1、GJFJV-2B1)。

上海天诚通信技术股份有限公司以一惯严谨的工作作风和客户至上的服务理念，在工程前期对整个校园网络进行了合理细致的规划，在系统的设计方面，更多的是考虑综合布线的实用性、灵活性、经济性、可扩展性，以及充分考虑了天诚综合布线与弱电工程其他子系统的融合，为学院今后网络和IT系统扩充和升级预留了空间，提供了可靠的产品和服务保障。

IP广播产品也是天诚通信公司的强项，已经在多所学校有成功的案例。这次为上海工商职业技术学院打造的IP广播系统采用当前最主流的产品和技术解决方案。在设备选型时，天诚通信公司主要依据校方提出的具体需求，考虑产品的技术先进性，产品是否为主流产品；同时又兼顾易操作，易维护，高可靠度的性能特点，获得校方的一致赞誉。

经过多年的积累，上海天诚通信技术股份有限公司拥有完善的教育行业综合布线产品和解决方案，在国内拥有众多成功的实施经验和样板工程。同时天诚人发扬天道酬勤、勇于创新的精神，使越来越多的学校愿意了解天诚的文化、使用天诚的产品、信任天诚的品牌。TC

04 老法院的新起点

文 | 王静娴 上海天诚通信技术股份有限公司市场部文员

王静娴



滨州市中级人民法院成立于1950年，前身为山东省人民法院惠民分院法院，其管辖范围包括滨城区、沾化区、惠民县、阳信县、无棣县、博兴县、邹平县7个基层法院，共20余处人民法庭。

这家差不多和共和国同龄的老牌法院为有效提升现代化服务水平，借助先进科学技术装备，利用计算机网络技术、音视频编解码技术、图形图像处理技术以及通信与自动化技术，将传统法院改造成智能化的“科技法庭”，从而更好的为法官和人民群众提供法律服务，实现审判体系和审判能力现代化。

上海天诚通信技术股份有限公司在司法领域的IT基础设施的构建和综合布线方面一直有较好的口碑和市场份额。这次，天诚通信抓住新一轮法院系统现代化改造的机遇，打造智慧法院的解决方案，构建管理与科技深度融合的司法运行新模式。针对现在司法领域对大数据采集、信息化集成、数字化安防监控的全新要求，天诚通信的销售和技术团队做了充分调研工作，为滨州法院提供了功能齐备，且可以满足未来系统扩充升级需要的综合布线及数据中心技术设施解决方案，再一次彰显

天诚布线在行业方面方案设计和产品技术的综合实力。

滨州法院项目共9325个信息点。项目包含天诚通信综合布线六类非屏蔽信息模块（KJ-12-6）、一位平口面板（FP-21-1）、二位平口面板（FP-21-2）、5对连接块（110L-5）、LC光纤面板（FP-41-LC）、压线钳（CP-376TR）、打线刀（HT-364BR）、低烟无卤六类网线（FTP-21-6-4P）、超五类室内非屏蔽网线（UTP-11-5E-4P）、低烟无卤室内三类50对网线（UTP-21-3-50P）、封闭式理线架（CM-21-1U）、超五类室内屏蔽网线（FTP-11-5E-4P）等等。其中用量较多的产品为信息模块（KJ-12-6）4000多只 四芯室内万兆多模（GJFJV-4A1A-OM3-300）50000余米，目前该项目还在源源不断的供货。

上海天诚通信技术股份有限公司秉承“创新、拓展、诚信、敬业”的企业精神将进一步健全新区法院，为群众提供更高效、优质的法律服务，对于推进司法服务体系建设，维护社会稳定，打造和谐新区、法治新区具有十分重要的意义。天诚通信也将继续在司法领域不断发挥自身的优势，推动行业的向前发展。TC

05 上海企云成功中标 上海信息技术学校云机房教学平台项目

文 | 蒋中伟 上海企云信息技术有限公司业务部销售工程师



2017年9月15日，上海企云又一次竞标成功成为上海信息技术学校云机房教学平台项目的单一来源供应商，这也是企云公司和上海信息技术学校在云机房项目上的第三次成功合作了。企云越来越成熟的云桌面产品及网盘产品正在不断的扩大市场，不断增加竞争力，同时也希望和各位同仁在智慧园区、智慧校园项目上合作共赢。

此次合作中，企云承诺为上海信息技术学校提供云机房软件、高端定制云机房专用超算服务器、专用云机房接入客户端、专用云机房配套云软件及云机房平台及配套服务（含使用授权期内发布的最新版本及更新），并且提供配套的定制平台开发与原有机房集成及

三年服务。

云机房教学平台是同时拥有翻转课堂教学平台、云机房平台、校内网盘及专用终端平台的管理平台。

上海信息技术学校原有云机房即为企云公司为其定制开发提供，同时企云公司提供的整个平台拥有国家专利和著作权。上海信息技术学校已有云机房平台使用的也是企云的平台，接口为企云专有技术接口，企云公司的产品全部符合学校此次项目的使用需求，且产品成熟度高，用户口碑优秀，可以保证软件系统的兼容性、稳定性和可靠性，同时可以提供配套的教学指导，确保云机房的应用效果。TC

06 上海企云中核中国核电成套设计院云桌面项目

文 | 蒋中伟 上海企云信息技术有限公司业务部销售工程师



2017年9月1日，上海企云中核中国核电成套设计院（以下简称中核）云桌面项目，这也是企云公司首次在核电领域的突破，企云越来越成熟的云桌面产品及网盘产品正在不断的扩大市场，不断增加竞争力，同时也希望和各位同仁在智慧园区、智慧校园项目上合作共赢。

此次，企云采用三台虚拟server搭建桌面虚拟化平台的数据库，满足数据库HA高可用功能；采用两台虚拟server搭建桌面虚拟化平台的DDC服务器，实现DDC控制台自动同步；采用两台虚拟server搭建桌面虚拟化平台的StoreFront服务器，实现桌面资源以及应用的发布。

企云助力国核云桌面项目实现以下功能目标：

1、通过四台物理服务器和NetAPP存储，实现发布不少于40台虚拟桌面，实现桌面虚拟化的目的；

2、实现对虚拟桌面，应用发布服务器，数据库的备份、恢复及还原，实现任意一台基础Server宕机后服务不中断的功能；

3、登录Citrix所使用的账户必须和现有的域账户实现自动同步；

4、分别在PVS及MCS模式下，生成多个计算机目录，满足不同的使用场景需求；

5、保证应用发布服务器及虚拟桌面能正常更新软件；

6、挂载网络磁盘：通过下发组策略，使用户通过虚拟机可以正常使用个人网络磁盘及部门公共网络磁盘；

7、磁盘权限：通过下发组策略，使得用户只能查看到自己个人的网络磁盘及部门公共网络磁盘，隐藏虚拟机的磁盘盘符，并且不能在虚拟机的磁盘上存储文件。TC

07 企云助力昆山登云学院完成十期云桌面部署

文 | 蒋中伟 上海企云信息技术有限公司业务部销售工程师



企云于2017年6月28日为昆山登云学院经管系成功部署了一批云桌面，这也意味着，我司与昆山登云学院第十期的云桌面项目合作顺利完成。至此，昆山登云学院云桌面使用数量已达近800台，成为华东区域最大规模的教育行业云桌面数量用户。此举也标志着，昆山登云学院的计算机资源、平台资源、知识与技能、数据资源、经验和分析等，都已经成为教育资源更加丰富的外延，教育资源不再只是单纯的数字信息资源，而是包括了计算、效能和环境的资源，从物理的存储状态，转变为泛在的服务交付。

在为期十期的项目合作中，企云帮助昆山登云学院定制的云桌面方案，主要考虑学院自主可控性原则。借助于虚拟桌面基础设施，管理员可以通过统一的管理界面来管理和调度所有虚拟桌面，最终用户可从PC机或者云终端上使用远程桌面软件来访问自身的桌面环境。虚拟桌面基础设施完全取代了台式机功能，同时还实现了适用性、可管理性、总拥有成本低以及灵活性等优点。方案对学院现有的整体教育设施和网络架构环境进行了合理化改造，为了提高学院多个多媒体教室应用教学，解决学院设计专业运行3D软件应用等问题，考虑到整体项目的融合，让设计专业的学生也能体验到流畅的虚拟化的应用，企云工程师提出合理化硬件解决方案，通过积累的丰富的项目实施经验，在学院虚拟化实施中进行了针对性的优化，使得大型3D软件应用也能跟上物理的PC主机性能。项目交付时，最终的性能测试完全超出了院方领导的期待，验收方对企云的项目方案布局及实施技能给予了高度赞誉。

附：企云教育云应用场景：

一、模板化桌面管理：

教学、阅卷、实验、考试不同桌面环境可以通过

模版技术快速部署和切换。

二、一键化部署/更新：

系统安装、补丁升级、软件分发、环境设置、故障恢复等工作可以一键下发。

三、桌面故障自动还原：

设置还原模式，系统重启自动恢复为正常状态，避免人为病毒的破坏。

四、绿色节能云教室：

瘦终端体积小，功能低，零配置、易维护，可以为师生营造安静舒适的教学环境。

五、系统故障自动维护：

桌面重启后还原正常状态，系统故障自动回滚，减少了90%的系统故障率。

六、模版式应用部署：

通过模版式管理，应用程序分发、补丁更新等管理任务可以一键完成，提升运维效率。

七、移动教学、移动备课：

桌面集中化部署，老师不论身处何处都可以随时登录云桌面进行办公或上课。

八、跨平台教学资料共享：

云终端、PC、笔记本、Pad等设备均可访问专属工作桌面，按需调用教学资料。

九、科研数据安全无忧：

核心教学资料集中存储，利用数据盘加密技术实现安全规范，有效保证数据的安全与可靠。



管理交流

Tiancheng Smart Group

权威发布

董事长管理絮语	34
通信公司雍总在新三板挂牌仪式上的发言	36

管理交流

向在高温中坚守的一线员工致敬/阎昌梅	37
产品质量的重要性/朱鹏	38
智慧社区 改变你我——喜迎天能智慧社区成立一周年/朱海娟	39
【荐】当你上班迟到了一分钟，你说路上堵车了，可以理解吗？	40

天诚人物

[走近转型新人]谈职业规划/杨灿灿、李冬阳、崔文龙、宋纪琛、江奔等	41
-----------------------------------	----



© 通信公司新三板挂牌仪式现场，天诚智能集团董事长徐立平先生接受CCTV采访

天诚智能集团 董事长徐立平先生转型絮语

天诚智能集团

1、树立正确的“三观”：

员工首先要符合与适应企业的“三观”，将心理与行为统一到企业的组织行为与目标中去。

2、珍惜青春资本：

年轻人要有事业心。年轻人青春是最大的资本，但也要懂得具备奉献、吃苦精神；工作中有极致的情怀，用心工作，无处不在。

3、学会聚集：

碎片化信息充斥着我们的生活，作为企业中的一员，企业都是有自身的组织目标的。人生要学会聚焦，聚焦时间，聚焦精力，做好时间管理，要学会舍弃；要能够有所为，有所不为。这是人生必不可少的智慧。

4、正确对待成功与失败：

事业要做成功，就需要不断付出努力，要能够排除一切干扰，坚定不移地向前走；要能够不断调整方向，跌倒了再爬起来，在坎坷前行中，始终坚信未来和行业。

即使面对失败，要能主动在迭代改进中“进化”，这也是“天道”自身的规则，我们要树立对自我的迭代完善精神，不畏困难，迎头面对。

5、“5个一”要求：

即每名员工要牢固树立一种意识（职业意识）、建立起一种态度（谦逊努力的人生态度）、形成一种习惯（让学习成为一种生活习惯）、培养一种思维（客户思维）、塑造一种使命感（追求成功的使命感）。

6、发挥团队精神：

在转型的路上，经历是令人骄傲的。创办天诚企业是零起步的，30年的历程，所有天诚人共同参与了企业的建设，并见证着企业的发展。我们要能够调动整个团队的力量，充分激发员工的事业激情与创业创新精神，让我们共同见证企业成功的历史！

7、学习精神：

职业意识是做好工作的前提，谦逊努力是人生应有的态度，更是为人处世的良好方式；学习精神不能仅体现在将工作做完，还要努力做好，更要做成功，它需要一种“深度思考”的能力，学习无处不在，不应局限于向书本学习，不局限向专业人士和高端人士学习，还要能够向所有闪烁智慧与美好精神的人学习。

8、“八字”精神：

即“用心、学习、创新、肯定”，具体讲：即做事学江苏公司职工食堂朱顺来师傅的用心敬业。每位员工要能调动潜能，积极主动工作，为自己赢得美丽的人生；对自己未知的新领域东西，要主动探寻与学习，为转型做好底层知识积累和储备。在探索中勇于创新，敢争第一；工作中善于肯定别人，培育感恩文化。

9、尊重合同契约精神：

合同精神也是一种贵族精神，它不仅是商业活动中的基本准则，也是建立客企之间长久合作关系的基本保障。

10、对转型公司的期望：

比集公司要有志于成为中国最好的智慧社区软件供应商：未来目标是成为一家上市公司，专注于智慧社区平台软件开发。老天诚人对于天诚取得的成绩是自豪的，新的天诚人也应在心中自觉树立远大目标，工作中注重学习、经验积累与思想交流，勤奋创业，知行合一，主动发挥自我潜能，将企业目标、个人目标付诸行动；乐观而不麻木，创新进取；勇于改进，激流勇进；不断提高自我要求，追求成功。

11、对管理人的几点要求：

（一）管理者要懂得尊重员工

员工每个人在人格上都是平等的，管理人要能够懂得与善于营造良好的管理氛围；做到德要配位，以身作则，严以律己，宽以待人。

（二）管理人要懂得注重管理方式

对员工所取得的成绩能及时肯定，对其不足之处的指正更要懂得沟通方式与场合。工作中诚信是最基本的要求，工作其实更是对人性与综合素质的一种综合考验。

（三）实行24小时汇报制

凡下级有问题反映到直属上级，直属上级必须在24小时内给予答复；超过时间未做回复的，下级有权越级向其直属上级的上一级管理领导投诉；以此类推。

（四）要有组织原则性

即下级要服从上级；下级对上级有建议权，但不能越位；对上级做出的决策，即使一时不能理解的，也要学会能够在理解中执行。

（五）工作中要懂得包容

包容下级，甚至下级的错误，是管理者的一种胸怀。领导者更应具备的是包容心，要有能堪承载的心胸和德怀。TC

通信公司雍总在新三板挂牌仪式上的发言

上海天诚通信科技股份有限公司

天诚通信始终秉承“天道酬勤、诚信为本”的信条，“以提升员工、成就事业、回报家国”为企业宗旨，专注于智慧宽带最后一公里综合业务，为推动中国和世界的互联网建设贡献绵薄之力。天诚通信成立于2002年8月21日，于2017年8月21日正式挂牌新三板，整整走过了15周年。峥嵘十五载，风雨兼程路！这十五年里，我们天诚人，艰苦卓绝、苦心经营，从不懈怠、奋力向前，洒下了无数辛勤的汗水，也创造了许多骄人的业绩：多次荣获中国综合布线市场十大品牌、最优民族品牌、最佳创新企业荣誉；被认定为上海市高新技术企业，上海市科技小巨人企业、上海市专精特新企业。今天，我们又成功挂牌新三板，对接资本市场，将我们的产业插上腾飞的翅膀！这是天诚通信发展史上的又一个里程碑！这也是天诚通信发展史上的又一座丰碑！此时此刻，我们的心中充满了喜悦和荣耀、骄傲与自豪！

在这里，感谢股转公司的大力支持！感谢天诚智能集团公司以及集团董事长徐立平先生、集团朱总等领

导的大力支持！感谢江苏天诚公司、成都中衡公司、上海天诚公司、成都百微等兄弟公司以及钱总、范总、余总、徐总等领导的大力支持！感谢所有的代理商、供应商等合作伙伴的大力支持！感谢天诚通信的所有同事（尤其是以黎总为代表的核心创业与管理团队）的坚持和付出！感谢各位股东的信任，感恩大家一路以来的陪伴和支持！谢谢你们！

“不忘初心，砥砺前行”，今天，天诚通信踏上了一个新台阶，又要迈步一个新征程！我们将志存高远、奋发图强、不断开拓、勇于创新，充分利用和发挥资本市场的力量，更快更好地完善公司治理结构，有效地进行产业布局，继续秉持“提升员工，成就事业，回报家国”的企业宗旨，矢志将天诚通信打造成为一个有创新能力和科技实力的高科技企业！成为一个客户喜爱、员工自豪、受人尊敬的企业！成为本行业的领军企业！用更佳优异的成绩回报投资者，回报社会！开创更佳光辉灿烂的明天！TC



向在高温中坚守的一线员工致敬

文 | 阎昌梅 江苏天诚智能集团有限公司生产部

阎昌梅

2017年的夏天是扬州历年来高温持续最长久的一年。进入7月份以后,气温不断攀升,7月中旬,扬州地区气温突破38°C,直至8月初仍居高不下。炎炎烈日烘烤着大地,天气进入了“烘烤模式”,考验着人们出行的勇气和身体抗热能力。当人们躲在空调房里纳凉时,却有这么一群人,他们与高温搏击,与热浪抗争,依旧在“蒸笼”车间里挥汗如雨地忙碌着,纵使骄阳似火、汗流浹背,他们依然不忘自己的责任,始终坚守一线工作,为企业的安全生产保驾护航。他们,就是江苏天诚全体一线员工。

烈日炎炎,酷暑难挡,而我们生产车间的各个机台轰鸣从未间断。走进车间,因受设备以及外界环境温度共同的影响,扑面而来的热浪会让人立即感觉到车间内的温度比室外还要高许多,令人眩晕。虽然高温酷热给大家带来许多不适,但每个员工有条不紊地以固有的节奏和方式生产着。大家工作时满脸汗水,顾不上用手抹一把汗,继续工作着。工作服干了又湿,湿了又干,最后凝结了一层白白的盐霜,背部出现了各自独有的个性地图,但他们毫不在意。特别是为了支持外贸产品,虽然公司因高温天气调整了作息時間,但他们不畏高温、坚守岗位,严格按照操作规程规范操作,争分夺秒,保质保量完成生产任务。

最让人感动的是我们的挤塑员工,由于工序的特殊性,机台温度都达200度左右,汗水滴在上面都发出滋滋声音,加料、加温、换模、调试、印字、收线,他们在放线和收线跑道间奔跑,动作一气呵成,标准自然。7月27日,成品挤塑工包远峰顶着高温天气,放弃中午让高温休息时间,从早上6点至下午18点,完成大华首批订单产品的护套工作。下午2点左右,室内气温突破41度,已连续工作8个小时的他工作服早已湿透,领导问他累不累,是否要休息会儿,他摇摇头:“没事顶得住,完成任务要紧。在这炎热的夏天,公司每年都会给我们配备防暑降温的药品、绿豆粥、绿豆汤和大麦茶,给我们做好后勤保障,我们没有理由懈怠,只有保障安全生产,拿出最优质的产品,才不

会辜负公司对我们的期望。”

还有我们的编织女工、高绞女工,她们虽然身体单薄,但巾帼不让须眉,高温期间没有一人消极怠工,再累也坚持在工作岗位上。编织车间机台密集,车间噪声大,光线暗,机箱内温度更高,两台水空调只能在一米方位内发出微弱的凉风,车间内依然是滚滚热浪。每人开着12台机,她们坚守着,毫不退缩,任劳任怨,她们没叫一声苦,没喊一声累。在高达40多度的车间内、机台旁,她们一呆就是好几个小时。我过去查计划进度时,看到她们忙碌的身影,禁不住问班长:“这么热的天,你能受得了吗?”她挥起手,用衣襟擦了擦汗水,憨厚地笑了笑,说:“每年都这样,只要慢慢习惯就行了。再说夜班的员工们不但要抗高温,还得忍受蚊虫的叮咬、夜晚困顿的煎熬,我们白班要好多了。”多么温馨的话语,顿时烙印进我的心间。只见周围员工的脸上早已一道道汗痕,衣服上也被汗水浸得湿漉漉的,但她们没有怨言,再苦再累,咬咬牙,默默无闻。由于一人临时调动,一人事假,高绞工序4个人做着平时6个人的工作,每班两人,16台高绞机,高峰期每天约8吨铜丝在4位女工手上经过,有时让她们休息一下,她们擦着脸上的汗水,朴实地笑笑说没事,没有华丽的言语,没有惊天动地的大事,却有着一颗善良、忠诚的心,用她们真诚的行动展现一个天诚主人翁的风范。

战高温,何惧汗流。烈日高温下,酷暑考验着生产一线的每一位员工:殷平、贾红果、于征兵、吴桂祥、蔡圣松、王明珍、马金炎、张学苏、季红花、王雪勤等等100多位一线员工在酷暑中坚守岗位,为公司的正常生产尽心尽力,当我们向他们表示赞叹时,她们却表现的自然而平淡,只说这是自己的岗位职责。他们挥汗如雨,用质朴的选择,阐释了纯真的职业精神。他们对高温毫无畏惧,因为他们有着比太阳更加炽热的情,那份以企为家的热忱、对工作的热爱以及对企业的感恩之情,足以对抗气温的居高不下。他们以阳光般的工作热情践行着“不怕榜上无名,坚信脚下有中天诚人顽强拼搏的企业精神,让我们向他们致敬!TC

产品质量的重要性

文 | 朱 鹏 江苏天诚智能集团有限公司一线员工



“在今日激烈的竞争环境中，忽视质量问题无异于自杀”这是美国学者约翰·扬说过的一句话。质量是企业生命，“以质量求生存，以品种(信誉)求发展”已成为广大企业发展的战略目标。在市场经济日益发达的今天，产品质量对于企业的重要性越来越强，产品质量的高低是企业有没有核心竞争力的体现之一，提高产品质量是保证企业占有市场，从而能够持续经营的重要手段。一个企业想做大做强，在增强创新能力的基础上，努力提高产品的质量水平对于企业的重要性，不言而喻，不注重产品质量，最终会寸步难行，功亏一篑。

纵观国内外，每一个长久而不衰的知名企业，其产品都离不开过硬的质量。所以，质量是企业生命是企业的灵魂，任何一个企业要生存要发展就必须千方百计致力于提高产品质量，不断创新和超越，追求更高的目标。一个企业唯有不懈追求，精益求精，方能处于行业领先之列。

产品质量是企业的根本，没有质量，谈发展、竞争都是空话。对于企业来说，质量更是我们赖以生存和发展的基石。我认为，一个企业如果想打造自己的一流品牌，质量一流是其中不可缺少的条件之一。就像一台机器，是由成千上万个功能各不相同的零部件配合而成的，一台机器正常运行的效果取决于每个部件是否正常，功能是否发挥出来，配合是否准确到位。而质量，就是这其中的一个零部件。只有充分发挥好每个零部件的作用、才能确保机器的正常运行。

在当今市场经济不断发展和人民生活水平明显提高的情况下，人们宁愿买价高的产品也不愿意买伪劣商品，这也成为国内购物心理趋势。随着科学技术和服务技术的飞跃发展，客户的高期望值也越来越容易实现。企业之间的竞争也越来越激烈，质量不精，就会流失客户。质量在今天之所以变得比过去更加重要，是因为市场环境同产品紧缺时代相比，已经发生了根本性的变化，只要能生产出来就能卖出去的年代已经一去不复返了。成功的

企业无一例外的重视产品的质量管理。那些被市场无情淘汰的企业可能存在各种各样的内部管理以及外部市场环境恶化的问题，但毋庸置疑，许多企业是栽在了不注重产品质量这个环节。

千里之堤，溃于蚁穴，试想如果质量把关不严格，那么就会损害了消费者的利益，致使企业的形象将会一落千丈，产品滞销在所难免。搞好质量工作，人人有责。因此，注重产品的质量问题，也是当今企业发展必须考虑的重要问题。而如何做好产品质量呢？我认为要做到以下几点：

1、从小事做起，做好细节，把握质量

在生产过程中工艺要求与质量水平要严格把关，严格执行三检制，建立起独立于生产管理的质量保证体系。

2、每个环节都制定详细的质量管理标准

从产品设计、工艺流程到车间生产，再到运输和出售，都要制定详细、可控的管理标准。

3、客户是最好的质量改善者

客户是产品的使用者，对于产品的质量最有发言权，面对客户反馈的意见，我们积极进行调查和整改，这不仅会提高客户的满意度和忠诚度，也会通过一次次的改进，使得公司逐渐走向更高的方向。

一个优秀的企业，企业的工作质量、领导质量和员工质量在市场上的体现就是产品质量。产品质量是企业质量的最终体现，代表了企业的形象，体现了企业的精神，反映了企业的整体素质。产品质量就是企业永续的基石，不朽的基石是高质量的垒建，只有把产品质量放在整个工作的第一位，把它作为的生命来抓，一丝不苟，精益求精，始终保持优质高效，只有这样，才能在激烈的竞争中立于不败之地。



智慧社区 改变你我

喜迎天能智慧社区成立一周年

文 | 朱海娟 扬州天能智慧社区服务有限公司行政人事部经理

扬州天能智慧社区服务有限公司自2016年9月18日成立以来,在公司领导及全体同仁的共同努力下,在合作物业与商户的积极配合下,取得了令人瞩目的成绩。

一年以来,智慧社区业主端“天能享”APP实现了8次更新,打造了手机开门、物业缴费、公共报修、社区活动、云监控、干洗店、特色旅游、特供商城八大模块,增设了为你推荐、商家推荐两个专栏,完善了支付方式、在线咨询、下载及邀请好友送积分等实用性较强的基础功能,为业主提供了更加便捷、易用、友好的使用界面。

一年以来,天能智慧社区协调了栖月苑、名门壹品、金湖湾等小区门禁设备的安装,实现了“业主摇一摇,无需钥匙;访客扫一扫,授权放心”的硬件功能模块,增加了用户粘性,增强了用户体验。

一年以来,天能智慧社区举办了甘泉樱花节、捺山地质公园采茶、盱眙铁山寺徒步拉练等三次周边游活动,一次DIY环保袋涂鸦亲子活动,搭建了邻里交流的桥梁,拉近了业主之间的距离。

一年以来,天能智慧社区致力于为业主提供原生态、健康、有特色的特供商品,从高邮湖野生鱼虾的预售到盱眙养猪场土猪养殖项目的启动,我们没有琳琅满目的商品,却只为让业主吃出安全、吃出健康、吃出放心。

一年以来,天能智慧社区谋求与青麦文化的合

作,包括青麦剧场演出信息的发布、青麦课堂、儿童文艺比赛等,旨在丰富业主的娱乐生活、满足业主的精神需求。

一年以来,天能智慧社区积极开拓市场,在原先合作的四家物业公司之外,与蒋王街道办、邗上街道办、开来物业等均达成了合作意向,依托社区的号召力,扩大了天能公司的影响。

一年以来,天能智慧社区申报了邗江区文化产业发展引导资金项目与2017年智慧江苏建设重点示范工程,取得了江苏省民营科技企业授牌。

值此一周年之际,天能智慧社区在此向所有在岗位上辛勤工作的员工表示感谢,向所有合作的第三方表示感谢,更要向一直支持我们的广大业主表示感谢。未来,天能公司将秉持初心,以先进的科技手段、诚信经营的服务理念,继续为业主提供到家服务和优质商品,包括干洗、家政服务、社区医疗服务、市民卡的集成以及智能家居、各类非物质文化遗产类产品、原生态产品、地方特色产品、原产地直供产品的供给等,让业主的生活更加方便、快捷、健康、安全。

同时,我们必将以更加坚定的信心和拼搏的精神,为把天能打造为国内一流的智慧社区服务平台而奋斗。天能智慧社区,改变生活方式。未来,我们蓄势待发! TC

当你上班迟到了一分钟，你说路上堵车了，可以理解吗？

当你上班迟到了一分钟，
你说路上堵车了，
可以理解吗？
——可以

当你说自己有点
不舒服
要请一天假，
可以理解吗？
——可以

当你说工作很累，
要打打游戏，刷刷淘宝
调节一下，
可以理解吗？
——可以

当你抱怨上班早，下班晚，
为什么不能朝九晚五的时候
可以理解吗？
——可以

我们换一个场景

当你坐飞机迟到一分钟，
飞机飞走了，
你对着飞机喊：我堵车了，
你为什么不理解我！
——飞机表示不理解

当父母家人生病住院的时候
你没钱治病，却问医生，
为什么不理解我们付不起
医药费的困难？

——医院表示不理解

当你看到跟你一起入公司
的伙伴都买房买车的时候，
你说现在房价这么贵？
开发商怎么这么黑？
——房产公司表示不理解

出去找工作，屡受打击的时候，
你说你为什么不能给我一次机会，
让我慢慢成长。
——用人单位表示不理解

不要一边埋怨工资太低，
一边工作不努力。
不要一边频频跳槽，
一边抱怨老板不重用你。
不要一边抱怨社会太现实
一边工作偷奸耍滑。

你一直知道你的追求是什么，
你也一直知道你的目标是什么，
你甚至很清楚自己的问题有很多，
却从来不曾想过如何去改变。

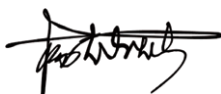
你辛苦了，你累了，
当你觉得自己累的实在不行、停下脚步的时候，
回过头看看起点，
其实你并没有走多远。
人生路漫漫，
坚持肯定会有成绩，
加油！

◎本文由集团总经理朱志祥亲力推荐

走进转型新人

01 尽职尽责 追求完美

文 | 杨灿灿 上海天诚比集科技有限公司系统集成部设计主管



记得一位哲人这样说过：“走好每一步，这就是你的人生。”人生之路说长也长，因为这是你一生意义的诠释；人生之路说短也短，因为你度过的每一天都是你的人生。每个人都在计划自己的人生，都在实现自己的梦想：梦想是一个百花园，我只是百花园里一根小草，可小草也有一个大理想，于是我在这里畅想一下自己的职业生涯。中国人常说，尽人事，听天命。对于我们可以控制的，理当全力以赴，因为操之在我；对于不可控制的，我们应当养成坦然接受的胸怀和气度。要抱着一种信念，那就是不做则已，要做就要做好。

今天，如果你不生活在未来，那么明天你将生活过去。年年岁岁花相似，岁岁年年人不同。人生就是过河卒子，只进不退。海纳百川，有容乃大！没有兢兢业业的辛苦付出，哪里来甘甜欢畅的成功的喜悦？没有勤勤恳恳的刻苦钻研，哪里来震撼人心的累累硕果？当一个人感觉到有高飞的冲动时，他将再也不会满足在地上爬！

在今天这个人才竞争的时代，职业生涯规划开始成为在人争夺战中的另一重要利器。对每个人而言，职业生命是有限的，如果不进行有效的规划，势必会造成生命和时间的浪费。设计师这个是一个不断更新技术每天吸收新的元素的职业，为了自己更好的工作与发展，在以后的时间里我将从以下几个方面去学习使自己成的个更优秀的设计师。

一、心态

设计师比谁都应具有积极的人生态度，坦然地面对

成就及挫折与失败。因挫折而消沉的人很难获得成功，视失败为宝贵经验积极总结，愈挫愈勇地向成功目标挑战的品质才是一个优秀设计师应具备的。

二、规划前程，不能跟着感觉走

感觉很重要，但是一味跟着感觉，自己的人生会如同是空中的没有牵线的风筝不知道飞到哪里，不知道最后的归宿。如何去做好自己的规划从某种程度上也是一种对自己价值取向一种有效的实现。因此作为设计师，在面对这个物欲横流的年代如何把持住自己才能不会随流逐波不会随遇而安。

三、可以做设计创意和技术，不可沉湎于设计创意和技术

不能一门心思钻研设计创意和技术。给自己很大压力，如果心思全部放在这上面，那么注定你将成为孔乙己一类的人物。适可而止为之，因为这些只不过是今后前途的支柱之一，而且还不是最大的支柱，除非你只愿意到老还是个设计师。更重要的是提醒广大设计师一点，技术永无止境，学会方法更为重要。

四、要学会善于推销自己

不仅要能干，还要能说，能写，善于利用一切机会推销自己，树立自己的品牌形象，很必要。要创造条件让别人了解自己，不然老板怎么知道你能干？外面的投资人怎么相信你？提早把自己推销出去，机会自然会来找你。搞个个人主页是个好注意。特别是培养自己在行业的

名气,有了名气,高薪机会自不在话下,更重要的是有合作的机会。

五、一个优秀的设计师不止是辩论家,而且是一位能推心置腹的探求出客户需求,并加以恰当应对的高手

在与客户交谈中,我们是希望对方了解我们的观点,告诉客户我们了解他的需求,并能够给予满足。并不是希望客户赞同我们的观点,最后不与我们合作。所以圆滑的态度是必须的,我们提倡绝不是没有原则的一味顺从客户并与客户较真,而是基于对客户了解,尊重的基础上顾全大局的处事方法。基础是尊重,真实而非虚伪的。

第六,优秀的设计师还应具备描述公司前景的

能力,富于想象力的陈述,不仅能消除户的排斥心理,还能给自己带来满足感和自信心,增强说服力促进交易的成功

以上是我根据职业兴趣以及职业定位分析之后拟订的以后的计划,对我而言,有些方面还是有挑战性的,尽管如此,我的个性决定了我会挑战一下自我,一名优秀的设计师是需要勇敢地去完善自己的步伐,才会有动力一直走下去。脚踏实地,勇往直前!

计划固然好,但是若不付出努力,再好的规划也只是一纸空谈。在规划实施过程中,要不畏艰难,不怕吃苦,面对挫折不放弃,面对成功不傲气,成功只青睐于那些有准备的人,放手去拼搏,成功并不遥远。TC

02 我的全栈之路

文 | 江 奔 上海天诚比集科技有限公司研发部iOS开发工程师

江奔

我叫江奔,目前就职于比集公司研发部,担任iOS开发工程师一职,负责公司的移动端产品的开发。时间过得很快,从2月份来到公司,不知不觉已经度过了8个月的美好时光。

两年半之前,初入编程行业的我对新事物都充满这无限的热情。还记得刚进入第一家公司实习时的情形。那么懵懵懂懂,什么都是陌生的,但心里却不胆怯。积极参加公司的各种培训,积极的和公司的前辈们虚心请教,每天加班到很晚,当时心里只想着一件事情,我要在这家公司待下去。因为4个月的实习试用期考核没有通过,就要被淘汰,还好,功夫不负有心人,我以小组第一的成绩顺利通过考核,被分配到公司的产品部负责iOS产品的开发工作。还记得当时还被领导发了一个奖励证书,现在想

想,真是一个莫大的鼓励。当时我也暗暗的下定决心,两年的时间让自己成为一名合格的iOS开发者。

两年过得很快,今年初有幸接到比集公司的面试通知,经过几轮面试,非常高兴的加入到比集这个大家庭。两年前给自己的诺言我也兑现,用自己的一名合格iOS开发者的身份为公司贡献自己的力量。

新的公司,新的起点,新的职业生涯,一切都是新的。我应该为新的起点定一个新的计划。所以,在进入比集的那天起,我就对自己说,我要成为一名合格的全栈工程师。

全栈工程师,也叫全端工程师,英文Full Stack

developer,是指掌握多种技能,并能利用多种技能独立完成产品的人。说的具体一点,例如一个App开发者,开发iOS应用(需要熟悉Objective-C或Swift以及Cocoa for iOS),又能开发Android应用(需要熟悉Java和Android框架),又可以开发应用需要的后台(需要熟悉Node.js或Java或Go或……),总之可以独自一个人开发出一个覆盖iOS和Android的且有业务后台的App,那也就算是全栈工程师了。全栈工程师涉猎技术面很广,能够很快运用他所了解的技术开发出产品原型。他们视野开阔,思维活跃,对技术和产品都很敏感,有着很强的核心竞争力。

但现在自己的能力和全栈工程师的称谓还有一段很长的距离,从编程技能到产品需求,从构思想法

到系统架构,我都还有很长的路要走。但我人认为想要真正成为全栈工程师,最为重要的是思维方式和学习能力。从思维上讲,要想全栈,就不能给自己设限。把自己定位在iOS工程师或前端工程师上,任尔东西南北风,咬定青山不放松,这样是不行的。总之因时而变、因势而变,需要什么就学什么,服务器没人搞那我来搞,Android App没人写那我来写,只有打破了自我设限,才能具备成为全栈工程师的基础。除了这种自我设限的思维模式需要破除,还有就是应当具备很强的自我学习能力,只有了解了各种技术,才能让自己能够参与到整个产品的成长。所以在接下来的日子里,我会不断提高自己的专业技能和业务素质,努力朝着自己的全栈之路进发,和比集一同成长。

03 我的职业规划

文 | 李冬阳 上海天诚比集科技有限公司研发部UI设计师

李冬阳

大学时期,还没想明白自己想做什么,适合做什么,有那么两三个月,都是失眠状态,思考了很多,也许很多人也都有过这么一个阶段。2014年开始工作后,从报社广告设计——集团科技公司总助(兼设计)——创业公司UI设计师,过程不断摸索自我,逐渐发现自己的快乐点,于2016年初确立自己的人生目标。2017年接触了比较多的优秀设计师,明白了比你优秀的人总是比你努力,受到莫大的鼓励。所以平时也利用碎片时间不断学习,慢慢养成了几个习惯,同时形成了自己的一套学习方法。

好习惯:

1. 每天上午5:30-6:00起床临摹、看书或看三篇专业资讯;
2. 每天早上刚到公司就把当天任务写好,做好了就打勾,如果有明天的任务也写在“明日事”上;
3. 遇到难题就让自己休息半小时以上或做另一件

事之后再重新进行思考;

4. 注重劳逸结合,时刻保持热情;
5. 工作前思考工作如何进行,工作后文件时常整理,提高工作效率;
6. 晚上属于生活时间,可运动、游戏、看书、绘画,但是睡前一定要保证今日事今日毕;

学习方法:

1. 关注大神的干货分享,从微博、公众号、设计或职场网站等获取信息;
2. 临摹,不断练习,尝试创新;
3. 与同行业设计师交流;
4. 在项目中磨练;

当然,也有很多需要改进以及帮助的地方:

1. 学习方法还未成为习惯,时有偷懒;

2. 现在设计界有很多交流分享会,希望能有机会多去参加;

3. 最困难也是最重要的一点,需要不断总结,不管是做笔记还是写文章,对于设计师来说,将学到的东西转化成自己的东西是不可忽视的一个过程。现在是信息轰炸时代,很多时候,你觉得你懂了,但是没有总结或者没有实践,你还是会忘记的。

设计是我的兴趣爱好。在成为高级UI设计师的路

上,要学会根据项目业务的特点,结合目标用户等的需求,设计更贴切交互的视觉稿,跟进开发的实现情况,引领整个产品的视觉方向。要不断拓展视野,汲取更多方面的知识,比如每一个地域有它特定的文化,作为地域性的产品就要符合当地的文化甚至是习俗。成为设计大师,尽管现在感觉不现实,但是理想还是要有的,过程是艰辛的,希望在多年后,我回想起来整个过程,是微笑的。TU

04 职业规划

文 | 崔文龙 上海天诚比集科技有限公司研发部IOS开发工程师



前言

当今社会处在变革的时代,到处充满着激烈的竞争。物竞天择,适者生存,职业活动的竞争也非常突出。要想在这场激烈的竞争中脱颖而出并保持立于不败之地,必须设计好自己的职业生涯规划,这样才能做到心中有数,不打无准备之仗。

一、客观的认识自我

1.1 自我认识

优点:精神饱满,阳光向上,身体素质好。热爱运动,成熟稳重,做事能够沉下心,不骄不躁。能够正确的认识自己的优缺点,善于吸收别人的优点弥补自己的不足。注重团队合作。

缺点:处理问题不够果断,魄力方面有待加强。

二、职业分析

2.1 职业兴趣

大学专业选择的是电气工程及其自动化,但是自从接触软件后我就对其产生了很大的兴趣。从我的第一份工作就是软件开发我更加坚定了我从事软件开发的信心,在以后的事业中能积极的投入到自己喜爱的工作

中,在软件开发这条道路上努力前进。

2.2 职业规划

我学习了C、c++、oc、swift,要做一个app开发人员并不是一件难事,争取在事业上有一定的能力进步,职位上的提升,工资方面的增长。在五年后,能够成为公司内的小团队的领导角色。在十年后,自己在技术能力方面能够成为一名资深架构师,带领着自己的工作团队进行一番事业。

三、职业机会分析

3.1 自身条件分析

在工作期间积极努力,掌握了一些本领。在就业初期能胜任本职工作,在以后的工作中会积极的学习新知识,达到与时俱进不能落后。

3.2 综合分析

软件行业一定会是蓬勃发展的朝阳产业。只要自己能在这个期间补充好自己能力方面的知识就一定会在这个行业中稳住脚。根据以上的分析,我确立了成为一名高级架构师职业目标,并对相关行业、职业、以及具体的企业有了更为具体的了解。结合我自身的能力,我认为应该从简单的工作做起,努力积攒专业经验,提高技术水平,

向目标进军。我就像一颗小草，适应力极强，所以无论我被放在天涯还是海角，我都会实现我的目标。千里之行始于足下！我会踏踏实实的走好每一步，实现我的理想！

四、结束语

职业生涯规划是一个有机、持续不断的探索过程，

随着自身条件和外部环境的变化而变化；但是，不管周遭的环境作出怎样的改变，我都在心中笃定成为一名优秀的IT行业管理者。今后的工作岗位上，我会以自己的实际行动践行和实现自己的人生理想和价值！我相信，只要我努力，我会以实际行动证明我的未来不是梦。TC

05 职业生涯规划

文 | 宋纪琛 上海天诚比集科技有限公司研发部安卓开发工程师



一位哲人说过：“走好每一步，就是你的人生。”，人生之路说长也长，是因为这是你一生所要走的艰难险阻的跋涉；人生之路说短也短，因为你度过的每一天就是你的人生。每个人都在计划自己的人生，都在实现自己的梦想，而我将规划的航线上拔锚起航。

一、认识自我

个人认为我的性格具有两面性，我喜欢在安静的环境下去看书，在有的时候与朋友聊天分享彼此的欢乐。也喜欢打羽毛球、跑步、旅游，享受大自然的美景、陶冶自己的情操。另外，我也具有团队合作精神与协作能力，比较强的动手能力与实践能力。

人无十全十美，我在做事情时，有时比较急躁，但我会以后的工作与学习中加以改进自己的不足。

二、职业目标定位

1、短期目标(1-2年)：

注重Android基础知识、多学习项目开发经验，了解项目开发业务知识，并在学习中掌握复杂自定义控件的开发以及应用安全操作，并深入学习了解Kotlin、RxJava、RxAndroid以及本地数据库相关操作。

2、中期目标(3-5年)：

至少了解并熟悉2门编程语言，如Html、JavaScript；并学习底层源码了解系统原理；掌握软件开发各个阶段的基

本技能，如市场分析，可行性分析，需求分析，结构设计，详细设计，软件测试等。并且学好英语。

3、长期目标(5-10年)：

学习管理方面的相关知识，由技术型向管理型方面的转移。

三、评估调整

1、评估的时间

在一般情况下，每三个月对自己所做的工作进行一次总结，每半年对职业规划重新评估并进行相应的调整。

2、评估的内容与调整的原则

不论目标如何调整，每一时间段必须有明确的工作计划与目标，内容评估主要侧重于实施策略的评估和调整，随着社会以及行业的一些发展和变化，随时适时调整自己的目标实现策略，做到最简的规划最快的提高。

四、结束语

路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。不经历风雨怎能见彩虹。我们要时刻保持一颗清醒的头脑，随时为自己的目标而奋斗。其实，每个人心中都有一幅画，描述着理想、信念、追求、抱负；每个人心中都有一片森林，承载着鸟语花香的甜蜜、阴森恐惧的彷徨。一个人，若要获得成功，必须拿出勇气，付出努力、拼搏、奋斗、成功。机遇不同情眼泪的忧伤、不相信颓废的绝望，只期待爱打拼、时刻准备着的人。TC

06 做有工匠精神的程序员

文 | 高 松 上海天诚比集科技有限公司研发部JAVA开发工程师

高松

万事皆因忙中错，好人半自苦中来。一句来自名为“纯洁的微笑”博客首页最显眼的地方写着的一句话。和博主有过交流，他说这是来自曾国藩选集的一副对联：“好人半自苦中来，莫图便益；世事多因忙里错，且更从容”。大概的意思就是从容做事，努力做个好人。我再认同不过的一句话。当然这些是宏观的讲为人处事，而我想要说的则是更细化到自身、细化到自身的工作，做一个有工匠精神的程序员。

工匠们喜欢不断雕琢自己的产品，不断改善自己的工艺，享受着产品在双手中升华的过程。

天涯有座高楼说每天在北京地铁2号线上你会见到这样一些人，脚踩已经变形的牛掰轮，穿着一条膝盖都褪色了的牛仔裤，一件古板的格子衫，一副厚厚的眼镜，外加一个双肩背包，走起路来腰间的钥匙链“泠泠作响”，没错他们就是“程序猿”、“攻城狮”、“挨踢男”甚至“接盘侠”。当然这些称呼绝非出自他人之口，而是程序员们的自嘲。在他们眼中这就是用最简单的方式去解决自身冷暖的问题，你可以看做这是一种程序精神。当然最为突出的则是程序员们的技术情节，他们每天用“满肚子的墨水”去建造一座又一座代码高

楼。当然有些人在垒代码，用代码砌了一座墙。砌到有一天颈椎坐坏了。然后就没有然后了。有些人是在用自己的技术建一座大厦，直到有一天大厦建成了，即使你的颈椎也坏了，但你可能自此去教会别人怎么建大厦，最差你也可以做个向导嘛。毕竟这是你用心做出来的，你知道它的每个角落有什么。

记得有一次向我的一个标杆——二十四岁成为一家公司的CTO请教他是怎么做到的，他跟我说“态度决定高度”，最记忆深刻的一句话就是“你今天的工作态度就是五年后你的老板，你的同事对你的态度亦或是HR对你的态度”，这句话我再认同不过。他告诉我说这是他能保持每天十六个小时以上的代码时长的原因。

有个人经过一个建筑工地，问那里的建筑工人们都在干什么？三个工人有三个不同的回答。第一个工人回答：“我正在砌一堵墙”。第二个工人回答：“我正在盖一座大楼”。第三个工人回答：“我正在建造一座城市”。十年以后，第一个工人还在砌墙，第二个工人成了建筑工地的管理者，第三个工人则成了这个城市的领导者。要记住“态度决定高度”。TC



天诚智能集团样板工程·湖北神农架机场

工程商：北京中航空港建设工程有限公司

营销天地

Tiancheng Smart Group

经验交流

从容应对竞争激烈的市场环境/李双双

48

最完整的招投标流程

49

智能广场

不了解智能家居市场？装修业发展现状告诉你！

54

智能家居安装背后的二三事

55

智能家居传感器的常用分类法盘点

57

从容应对竞争激烈的市场环境

文 | 李双双 天诚智能集团业务部副经理



2017年天诚智能集团年中旅游营销会议的召开，集团各公司、相关部门以及办事处、事业部代表都做了工作总结和发言，大家共同的感受就是上半年业务不好做，竞争激烈，成本增加，资金回笼压力大，最直观的表现就是利润下滑。

尽管如此，在大环境不好的前提下，仍然有一批优秀的办事处代表在上半年业绩表现显著，特别是以深圳办朱正鹏为代表超额完成上半年销售任务，拿到大项目，交了一份完美的答卷。

市场的机会和环境对于大家每个人都是公平的，没有淡季的市场，只有淡季的思想，我们认真听取了朱正鹏的汇报，对他在艰难的市场环境下采取的销售措施进行了分析，给我最大的感受就是，朱总的成功在于正确判断当前市场形势和趋势并从容应对。

所谓从容应对，就是不急不躁，不慌不忙，在原有业务基础上进行深挖潜力，不断突破，从每一项小事入手，做好每一个细节，练好内功，最后是“剩者为王”。抢占市场。

从各位老总以及资深的销售主任发言当中，在如此市场低迷、同质化低价竞争激烈情况下。如何业绩能逆势而上？通过此次的会议。个人感悟认为有以下几点很关键。

一、心态认识上：

竞争避免不了，要正面竞争，不畏惧竞争，在竞争中生存才能锻炼自己，发展自己，在竞争中壮大自己！

二、应对手段上：

1、全面提高服务

在产品质量和价格差距不大的情况下，谁的服务走在前面，谁就能在竞争中取胜。服务可以从供货到替客户解决需求，产品安装、技术支

持、后续服务，全方位挖掘服务空间，质量上乘，服务上乘，让客户满意。不能为了谋求利益更大化而降低产品质量，这是决定竞争成败的重要因素。

2、讲求经营策略

销售过程中要根据自己的实际情况制定出销售计划，对客户群进行重新梳理，而不能只是埋头“卖东西”。分析目标人群的需求和喜好，调整自己的服务，增加附加值，根据流行趋势调整自己的销售方式。学会思考，应对竞争，保证自己走在前面，而不是追赶别人。

3、根据具体竞争对手做出具体反应

避开对手所长，发挥自己优势。具体分析自己的竞争对手长处，能学习改进的则借鉴吸收，为我所用。向对手学习，完善自己，学习完善的过程就是强大自己的过程。竞争中避开其优势一面，发挥自己的长处，对手降低价格，恶性竞争是常见的竞争方式，对手在长期低价竞争的同时也面临巨大的成本压力。不要怕价格战，可以在对手低价促销的时候以提高服务质量、展销新品、举办别出心裁的活动应对。

三、具体执行上

当具体的恶性竞争到来时要果断及时地作出反应，即刻调整自己，针对对方具体情况拿出有针对性的方案，并立即实行。对竞争对手的行为进行关注和分析，然后反思：我应该怎么办？用什么方法应对？怎么求助？制定怎样的相应对策？什么时候开始执行？如何执行？并作出结果预想。

凡事预则立，不预则废。面对竞争，坦然从容，早做准备，发挥智慧，积极应对，相信一定可以在竞争中胜出！TC

最完整的招投标流程

导言

无论你是否是在施工单位、建设单位、招标代理机构，对于招投标你很有可能只是经历了招投标完整流程中的一个环节。今天我们就一起分享史上最完整的招标投标流程和步骤。

一、招标人准备工作

1、项目立项

(1)提交项目建议书主要内容有:投资项目提出的必要性，拟建规模和建设地点的初步设想，资源情况、建设条件、协作关系的初步分析，投资估算和资金筹措设想，项目大体进度安排经济效益和社会效益的初步评价等。

(2)编制项目预可行性研究、可行性研究报告并提交主要内容有:国家、地方相应政策，单位的现有建设条件及建设需求；项目实施的可行性及必要性；市场发展前景；技术上的可行性；财务分析的可行性；效益分析（经济、社会、环境）等。

2、建设工程项目报建

招标人持立项等批文向工程交易中心的建设行政主管部门登记报建。

3、建设单位招标资格

(1) 有从事招标代理业务的营业场所和相应资金。

(2) 有能够编制招标文件和组织评标的相应专业力量。

(3) 如果没有资格自行组织招标的，招标人有权自行选择招标代理机构，委托其办理招标事宜。任何单位和个人不得以任何方式为招标人

指定招标代理机构。

4、办理交易证

招标人持报建登记表在工程交易中心办理交易登记。

二、编制资格预审、招标文件文件

1、编制资格预审文件

资格预审文件内容：资格预审申请书、法定代表人身份证明、授权委托书、申请人基本情况表、近年财务状况表、近年完成的类似项目情况表、正在施工的和新承接的项目情况表、近年发生的诉讼及仲裁情况、其他材料。

2、编制招标文件

(1)招标文件内容

招标公告、投标邀请书、投标人须知、评标办法、合同条款及格式、工程量清单、图纸、技术标准及要求、投标文件格式。

(2)编制招标文件注意事项

- 1) 明确文件编号、项目名称及性质；
 - 2) 投标人资格要求；
 - 3) 发售文件时间；
 - 4) 提交投标文件方式，地点和截止时间。
- 招标文件应明确投标文件所提交方式，能否邮寄，能否电传。投标文件应交到什么地方，在什么时间。

3、投标文件的编制要求

内容包括：投标函及投标函附录、法定代表人身份证明或授权委托书、投标保证金、已标

价工程量清、施工组织设计、项目管理机构、其他材料、资格审查资料。

- ① 投标的语言；
- ② 投标文件的构成；
- ③ 投标文件的装订；
- ④ 投标文件的式样和签署；
- ⑤ 投标报价；

4、投标有效期

招标文件应当根据项目的情况明确投标有效期，不宜过长或过短。如遇特殊情况，即开标后由于种种原因无法定标，执行机构和采购人必须在原投标有效期截止前要求投标人延长有效期。这种要求与答复必须是以书面的形式提交。投标人可拒绝执行机构的这种要求，其保证金不会被没收。

5、投标文件的密封递交

① 投标人应按招标文件的要求进行密封和递交。譬如有时执行机构要求投标人将所有的文件包括“价格文件”、“技术和服务文件”“商务和资质证明文件”密封在一起，有时根据也需要会分别单独密封自行递交，这根据实际情况而定，但必须在招标文件中明确；

② 投标人应保证密封完好并加盖投标人单位印章及法人代表印章，以便开标前对文件密封情况进行检查。

6、废标

属一下情形者作废标处理：

- ① 投标文件送达时间已超过规定投标截止时间（公平、公正性）；
- ② 投标文件未按要求装订、密封；
- ③ 未加盖投标人公章及法人代表、授权代表的印章，未提供法人代表授权书；
- ④ 未提交投标保证金或金额不足，投标保证金形式不符合招标文件要求及保证金、汇出行与投标人开户行不一致的；

⑤ 投标有效期不足的；

⑥ 资格证明文件不全的；

⑦ 超出经营范围投标的；

⑧ 投标货物不是投标人自己生产的且未提供制造厂家的授权和证明文件的；

⑨ 采用联合投标时，未提供联合各方的责任的义务证明文件的；

⑩ 不满足技术规格中主要参数和超出偏差范围的发布招标公告的等。

三、发布资格预审公告

1、编制资格预审公告内容包括：招标条件、项目概况与招标范围、资格预审、投标文件的递交、招标文件的获取、投标人资格要求等。

2、发布媒介在工程交易中心的网站发布招标公告。发布的媒介有《中国日报》、《中国经济导报》、《中国建设报》和《中国采购与招标网》，招标公告在媒体或网站发布的有效时间为5个工作日。

四、资格预审

1、出售资格预审文件

2、接受投标单位资格预审申请

3、对潜在投标人进行资格预审

（1）接受资格预审文件

（2）组建资格预审委员会由招标人组建评审小组，包括财务、技术方面的专门人员。

（3）评审程序

1) 初步审查

资格预审文件进行完整性、有效性及正确性的资格预审。

2)详细审查

营业执照、企业资质等级等财务方面：是否有足够的资金承担本工程。投标人必须有一定数量的流动资金。 施工经验：是否承担过类似本工程项目，特别是具有特别要求的施工项目；近年来施工的工程数量、规模。 人员：投标人所具有的工程技术和管理人员的数量、工作经验、能力是否满足本工程的要求。

3)设备

投标人所拥有的施工设备是否能满足工程的要求。

(4)澄清

审查委员会要求申请人，以书面形式对资格预审文件中的不明确的地方给予解释说明。 范围：申请文件中不明确的内容进行书面澄清或说明； 申请人的澄清或说明不得改变申请文件的实质性内容并作为其组成部分。

(5)方法

一般在公告中会载明评审方法，评审方法一般由合格制和有限数量制。

(6)审查报告

审查委员会完成审查后，确定通过资格预审的申请人名单，并向招标人提交书面审查报告。通过详细审查申请人的数量不足3个的，招标人重新组织资格预审或不再组织资格预审而采用资格后审方式直接招标。

(7)通过评审的申请人名单确定

通过评审的申请人名称，一般由招标人根据审查报告和资格评审文件规定确定。

4、招标采购需要邀请

五、发售招标文件及答疑、补遗

1、出售招标文件

向资格审查合格的投标人出售招标文件、

图纸、工程量清单等材料。自出售招标文件、图纸、工程量清单等资料之日起至停止出售之日止，为五个工作日。招标人应当给予投标人编制投标文件所需的合理时间，最短不得少于二十日，一般为了保险，自招标文件发出之日起至提交投标文件截止之日止为二十五日。

2、开标前工程项目现场勘察和标前会议

(1) 踏勘组织各投标单位现场踏勘，不得单独或分别组织一个投标人进行现场踏勘。

(2) 标前会议所有投标人对招标文件中以及在现场踏勘的过程中存在的疑问在标前会议中进行答疑过程。

3、补遗招标人对于发出的招标文件进行必要的澄清或者修改的，应当在招标文件要求提交投标文件截止时间至少十五日前，以书面形式通知投标人，解答的内容为招标文件组成部分。

六、接收投标文件

接收投标人的投标文件及投标保证金，保证投标文件的密封性。

七、抽取评标专家

在开标前两个小时内，在相应的专业专家库随即抽取评标专家，另招标人派出代表（具有中级以上相应的专业职称）参与评标。

八、开标

1、时间、地点

时间为招标文件中载明的时间，地点为工程交易中心。

2、参会人员签到

招标人、投标人、公证处、监督单位、纪检部门等与会人员签到。

3、投标文件密封性检查

开标时，由投标人或者其推选的代表检查投标文件的密封情况，也可以由招标人委托的公证机构检查并公证。

4、主持唱标

5、开标过程记录，并存档备查。

九、投标文件评审

1、评标委员会组建

评标委员会由专家和招标人代表组成，一般由招标人代表担任委员会主任，专家在开标前由招标人在专家库抽取，且专家信息需保密。对其专家有“回避原则”。

2、评标准备

(1)工作人员及评委准备

工作人员向评委发放招标文件和评标有关表格，评委熟悉招标项目概况、招标文件主要内容和评标办法及标准等内容并明确招标目的、项目范围和性质以及招标文件中的主要技术要求和标准和商务条款等。

(2)根据招标文件对投标文件做系统的评审和比较。

3、初步评审

(1)投标文件的符合性鉴定

- 1) 投标文件的有效性
- 2) 投标文件的完整性
- 3) 与招标文件的一致性

(2)对投标文件的质疑，以书面方式要求投标人给予解释、澄清。

(3)废标的有关情况需与招标文件和国家有关规定相符合。

4、详细评审

(1)工作人员工作

评标辅助工作人员协助做好评委对各投标书评标得分的计算、复核、汇总工作。

(2)评审程序

1) 技术评估

主要内容有施工方案的可行性、施工进度计划的可靠性、施工质量的保证、工程材料和机械设备供应的技能符合设计技术要求、对于投标文件中按照招标文件规定提交的建议方案做出技术评审。

2) 商务评估

主要内容有审查全部报价数据计算的正确性、分析报价数据的合理性、对建议方案的商务评估。

3) 投标文件的澄清

评标委员会可以约见投标人对其投标文件予以澄清，以口头或书面形式提出问题，要求投标人回答，随后在规定的时间内投标人以书面形式正式答复，澄清和确认的问题必须由授权代表正式签字，并作为投标文件的组成部分。

5、评标报告

(1) 报告内容主要有基本情况和数据表、评标委员会成员名单、开标记录、符合要求的投标一览表、废标情况说明、评标标准、评标方法或者评标因素一览表、评分比较一览表、经评审的投标人排序以及澄清说明补正事项纪要等。

(2) 评标报告由评标委员会成员签字。

(3) 提交书面评标报告并评标委员会解散。

6、举荐中标候选人

评标委员会推荐的中标候选人应当限定在1~3人，并标明排序。

十、定标

对评标结果在市工程交易中心网站进行公示,公示时间不得少于三个工作日。

十一、发出建设工程中标通知书

1、发出中标通知书

2、谈判准备

- 1) 谈判人员的组成。
- 2) 注重相关项目的资料收集工作。
- 3) 对谈判主体及其情况的具体分析

明确谈判的内容,对于合同中既定的,没有争议、歧义、漏洞和有关缺陷的条款任何一方没有讨价还价的余地。

- 4) 拟订谈判方案。

十二、签约前合同谈判及签约

1、签约前合同谈判

在约定地点进行谈判,在谈判过程中要把主动权争取过来,不要过于保守或激进,注意肢体语言和语音、语调,正确驾驭谈判议程,站在对方的角度讲问题,贯彻利他害他原则。

2、签约

招标人与中标人在中标通知书发出30个工作日之内签订合同,并交履约担保。

十三、退还投标保证金

招标人与中标人签订合同后5个工作日内,应当向中标人和未中标人的投标人退还投标保证金。

©本文由上海天诚比集科技有限公司系统集成部招投标组张小为推荐



天诚智能集团样板工程·广深港客运专线深圳北站

工程商: 中国中铁二局电务工程有限公司

不了解智能家居市场 装修业发展现状告诉你

智能家居装修新理念

中国的精装修行业经历了多个时期的发展。从2000年左右的观念兴起阶段,到近几年的品牌化运营阶段,精装修市场已成功普及到了大众消费群体。精装修旨在为用户打造方便、舒适的居住空间,其优势一是可实现拎包入住,二是可根据用户的个人喜好自定义装修风格。

伴随人们对生活品质要求的提高,仅仅装饰空间已经无法满足大众的需求。而科技、便捷的智能家居的出现,无疑是向沉寂的市场投入了引爆的火花。

如今,不少房地产企业已将配备完善的智能家居全屋解决方案作为提升楼盘品质的重要方式,以此提升房屋自身的附加值来吸引购房者,掌握智能家居装修技术因此也成为装修团队提升自身竞争水平的手段。

刚性的安防诉求

据各类用户的装修需求与房地产精装修的配套智能家居选择,可以看出家庭安防是用户装修的最主要需求点。目前很多住宅、小区都已经配备较完善的安保设施,但是每年入室盗窃、可燃气体泄漏爆炸、火灾事故等事件仍屡见不鲜。

可见智能安防设备对个人住宅用户来说仍然十分必要,也的确有很多用户在智能家居方面优先挑选智能安防设备,例如智能门锁、智能猫眼、智能摄像头、门窗磁、各类探测器与报警器等,以求全方位保障家庭生命与财产安全。作为提供家庭安全保障的系列产品,智能安防产品及其解决方案的前景不容小觑。

便捷才是硬道理

除智能安防的系列产品外,与提升生活情调、便捷度相关的其他智能家居也是用户的宠儿。智能照明控

制、智能家电控制、场景模式、智能家庭影音等解决方案的诞生与兴起,带来了更舒适更便捷的生活体验,也带来了更大的智能家居装修热潮。

传统的装修为住户提供符合个性化审美趣味与舒适生活体验的居住环境,智能家居装修则让生活质量上升了一个新台阶——灯光的随心搭配,多种智能化场景个性化定制,随时掌握并稳定家庭空气质量,家电随心定时联动...

智能家居为家庭生活带来了更多便利的可能性,符合用户提升生活品质的需求,智能家居产品如今也因此源源不断吸引着消费者的目光,加上对智能家居接受度更高的80后、90后正逐渐变为家居市场消费的主力军,智能家居市场前景的广阔度不言而喻。

环保成为热门消费理念

智能家居与传统家居相比,在绿色、环保方面具有多重优势:环境检测类的设备能够改善家庭空气质量,打造绿色的居住空间;在家电停止工作之后,电源控制器可以自动切断电源,做到人来灯亮,人走灯灭,更加节能环保。

在近年,绿色环保的消费观念逐渐深入人心,也引导消费者选择更环保的智能家居,这为智能装修走进家庭带来了新的突破口,使得智能家居装修业日趋兴盛。

智能家居带来了崭新的智能化生活体验,也正是80/90后对使用新生科技提升生活品质的兴趣点所在,符合市场需求,因此智能家居装修业务成为了当前家装公司业务考虑的重点。

智能家居产品与对应的智能家居装修息息相关,当下火热的智能家居装修风潮正是智能家居市场的一个缩影,智能家居无限的市场潜力在其中可以窥见一二。

智能家居安装背后的二三事



随着近年的发展，智能家居已从一个新鲜概念逐渐走进人们的生活。想要体验一把智能家居滋味的人只增不减，毕竟不管在哪都可以轻松搞定家居日常，按个键就能指挥家庭电器设备运转的生活，光是想象也会为这份轻松与惬意心动。

而在这轻松背后，还有不为人知的一面——那就是智能家居工程师们一系列细致辛劳的安装工作。

综合布线难度大

有线智能家居需要综合布线，穿墙凿壁将线路植入墙体。工程量大、工期长、让家中尘土飞扬都是其缺陷所在。而最大的不足是线路布置后难以再度更改，这样一来，一是导致智能家居的移动性差，产品几乎被圈定在一个范围里，二是以后想要更新设备，就得重新开墙布线，工程浩大。

尽管有线智能家居的缺点甚多，还是有一些家庭选择安装。而这安装的大工程自然得交给专业的工程师团队来做。

由于线路复杂，布置精度要求高，有线智能家居安装稍有不慎就会直接影响使用。举例来说，光是线缆在预埋前就需要测试，以防影响信号稳定；若网络线一线多用，还需将相互绕在一起的电缆线解开，改变近端串扰数值，进而影响远距离传输速度和稳定性……等等此类，不胜枚举。即便专业水准过硬的技术工程团队，也难以保证次次安装都尽善尽美——反过来说，一套尽善尽美的有线智能家居，就是一队专业施工团队实打实凝聚的心血。

无线安装注意多

综合布线的缺点显而易见，因此目前该类智能家居已退出主流市场，取而代之的是以Zigbee为基础的新一代无线智能家居。

作为新一代无线智能家居系统，Zigbee具有多种优势：

1、成本低

与总线预埋工程相比，Zigbee系统完全省去了管线

设计施工、安装维护的成本；对已经装修的房屋来说，更省去了一大笔装修改造费用。再加上Zigbee系统自身的初始成本相对低廉，综合来看，Zigbee相较其他无线类系统具有明显的低成本优势。

2、安装简便

igbee无需在设备间额外安装通讯电缆，省时省力，也为售后服务打下坚实基础；新增或去除如电源控制器、红外转发控制器等等设备也无需布线，用户后续升级十分简便，可以自行动手操作安装。

3、稳定性高

一个星型结构的Zigbee网络可以容纳254个从设备和1个主设备，一个网络中可有高达65000个节点连接。正因如此，Zigbee系统具有很强的抗干扰性能，即便受到干扰，也能立即自动建立其他路径进行网络传输，在相同的环境中的抗干扰性能远远优于蓝牙和Wi-Fi。

4、延时短

蓝牙和Wi-Fi的协议大小一般都超过100KB，而Zigbee协议在4-32KB左右，通信延时和休眠激活延时都非常短，通常搜索设备延时为30ms，休眠激活延时为

15ms，大大短于Wi-Fi。Zigbee技术也因此适用于对延时要求苛刻的无线控制应用。

5、功耗低

Zigbee发射功率仅为1mW，休眠模式的功耗也相对较低，因此Zigbee设备非常省电。据测算，大部分Zigbee设备仅靠2节5号电池就可以维持长达6个月到2年的使用，这是其它无线设备难以望其项背的。

Zigbee智能家居作为无线智能家居的一类，最大的特点就是免布线，不再需要布置线路来控制家居设备，健康环保，省时省力。但其安装也有多重关窍值得注意，一套完整的Zigbee智能家居背后同样凝聚着施工工程师的付出与汗水。

例如，Zigbee智能家居安装时，若开关是零火开关，则需要再多布置一根零线到暗盒内；安装网关及各类传感设备时，要避免被过多障碍物阻隔而影响信号传输，因此安装位置的选择也多有讲究，等等。

总的说来，无论有线无线，一套智能家居的正常运行与使用，都与施工团队背后的努力密不可分。在享受智能家居带来的便利时，也别忘记多多爱护施工工程师们的心血噢。TC



智能家居传感器的常用分类法盘点

随着科学技术的进步，智能家居已经逐渐覆盖生活的各个角落。

智能家居产品的设计构造往往离不开传感器，大到空气净化器、智能家电，小到智能手环，都少不了传感器的应用。

传感器是能够感受并按照一定规律将测量数据转换成可用输出信号的器件或装置。

它们承担着将某个测量对象的参数转换成电信号的工作，如将对象特性或状态参数转换成可测定的数据，然后把电信号分离出来，送入系统加以评测，为分析用户日常行为进而提供个性化服务打下基础。

传感器根据物理学、化学、生物学的某种特性和效应，针对某一或某几项待测对象设计而成，因此市面上的传感器多种多样。那么，这些多样的传感器通常怎样进行分类呢？

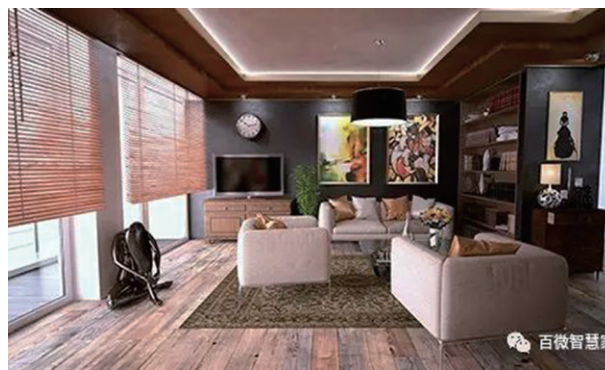
一、根据输入物理量分类

如速度传感器、温度传感器、位移传感器、烟雾传感器等都是通过产品所输入的物理量性质进行分类。通常这种分类方法也根据其输入物理量命名某种传感器，所以能够明确地表达传感器的用途，便于用户选用。

目前在智能家居中多数传感器都通过这种方式来命名，不过这种分类方法有一个缺点，就是将原理互不相同的传感器归为一类，因此很难找出每种传感器在转换机理上的共性和差异。

二、根据工作原理分类

这种方法通过物理学、生物学和化学的原理、规律和效应作为分类依据，如红外式、微波式、压电式、热电



式、电阻式、光电式、电感式光导纤维、超声式等几大类。在智能化时代最常见的是红外式传感器,如用于温度控制、各类探测的热电偶红外传感器。

三、根据物理现象分类

这类分类法将传感器分为结构型传感器及物性型传感器两种。其中结构型传感器是以结构(如形状、尺寸等)为基础,通过某种物理规律来将感受数据转换为电信号从而实现测量,例如常见的电容式压力传感器。

而物性型传感器是指利用功能材料本身所具有的物理特性及效应感应测量,并转换成可用电信号的传感器。例如压电式压力传感器,是通过石英晶体材料本身具有的正压电效应而实现对压力测量的。物性型传感器伴随着半导体材料、陶瓷材料、高分子聚合材料等新材料的研发迅速发展,具有结构简单、体积小、重量轻、反应灵敏、易于集成化、微型化等优点。

四、根据能量关系分类

该类传感器分类可分为有源传感器(能量转换型)、无源传感器(能量控制型)。所谓有源传感器是直接将非电能量转换为电能量,转换时无须外电源供电。目前市场上常见的压电式、热电偶式、磁电感应式等传感器都是有源传感器。而无源传感器必须借助辅助电源,才能对传感器中的能量起到调节或者控制作用,其中电阻式、电容式、电感式等传感器都是无源传感器的最佳运用案例。

五、根据输出信号性质分类

该种分类法主要按照传感器的输出量为模拟量还是数字量来进行区别分类,主要有模拟式传感器和数字式传感器。数字式传感器便于与计算机连接,且抗干扰能力强,是目前智能家居传感器发展的趋势。

智能家居和传感器结合得非常紧密,可以说正是凭借传感技术的发展,智能家居才得以发展壮大。随着科学技术一往无前的发展,未来还会有更多新的传感器及其应用技术被用于智能家居中,到那时,我们将会体验到更多智能生活的魅力。TC



©上述三篇由成都百微电子开发有限公司推荐



MindManager 2016
für Windows



OneNote

如何整理碎片化的工作

文 | 张成 上海天诚通信科技股份有限公司行政部

11/5/18

很多年没有在北方过冬了，记忆中已经没有刺骨的寒风，只剩下一片宁静洁白的童话世界。小的时候特别喜欢下雪。下雪了小朋友们都会忙着打雪仗、堆雪人、滚雪球；在雪地上画画、打滚，此时此刻银装素裹的美景早已经被无限快乐所代替。

工作后，生活逐年变得忙碌，时间被撕成一片一片的，犹如满天飞雪，纷纷落下。上班时常会碰到这样的情况，要做事也要应付突发事件，还会被电话、邮件、QQ、微信打断，不知不觉自己的时间已经被打散，变成了碎片。静下心来忽然发现碎片化的场景越来越多，已经慢慢地改变了我们的行为。从一些软件的发展也能体会到变化。看看我们的社交平台，长长文章被只需要录入一段文字的微博替代，之后又被录入更简短方便的微信取代；科技进步，移动办公引入后，工作与生活的边缘更加模糊……人们行为习惯都在慢慢的改变，似乎也渐渐的适应了。

如何克服碎片化所带来的影响，我推荐几个适合个人工作生活管理的工具给大家。

• MindManager 思维导图

思维导图是一种图像式思维的工具以及一种利用图像式思考辅助工具。它用一个中央关键词或想法以辐射线形连接所有的代表字词、想法、任务或其它关联项目的图解方式。首选Mindjet MindManager。我习惯用它去记录复杂事情。需要思考问题。它不但能让我理清思绪，最重要的是我

可以在任何时间地点继续去思考同一件事儿。

• Microsoft OneNote

Microsoft OneNote，是一套用于自由形式的信息获取以及多用户协作工具。OneNote 最常用于笔记本电脑或台式电脑，移动设备。特别适用于它记录一些零散的事情，是一个非常好用的便签纸工具。移动版本还可以方便的使用声音、图片、视频进行记录。我常常利用它记录事情、整理需要归档的文字。

Mindjet MindManager管理你的思维，Microsoft OneNote记录你需要记录的事物，除此之外还可以用行事历来管理你的时间，提醒你有哪些事儿要做。有了好的工具可以事半功半，但软件只能起到辅助的作用。想克服碎片化所带来的影响最主要还是要养成良好的习惯，比如根据情况将实时查看邮件、微信、QQ改为定时查看；将需要长时间做的事情进行任务分解拆分成小的任务逐个完成；在等车、乘车或是上洗手间的时候养成处理一些琐碎的事情习惯。

利用好碎片化的时间不但能提高效率而且还有助于解决复杂的问题。看看小小的雪花千千万万的落在地上便可以覆盖整个大地。我不禁想起一句诗“忽如一夜春风来，千树万树梨花开。”有一天一早起来，突然发现自己居然做了这么多事儿。TC

关于未来

文 | 杨佩瑶 上海天诚比集科技有限公司市场部市场专员



未来是未知的，需要用自己的双手去开创，“天生我材必有用，千金散尽还复来”自己的命运应该有自己决定，每个人都应该为自己的未来所努力、拼搏，创造属于自己的一片天。

首先，简短的概括一下我在比集公司这一年的工作状态，市场专员的工作内容比较繁琐，我只是按部就班的做好领导交代的每一件工作，有什么成绩算不上，但是我也以事无巨细的态度，严谨的对待我的工作，在这其中收获颇多，重要的两点就是，做好自己和正确的心态，与此同时我也深深地认识到了自己的不足，一个是有时候过于急躁，另一个是自己的知识体系还不够完备，仍需在今后的工作和实践中慢慢积累和改进。

至于我的发展期望及规划，我用以下五个问题来回答：

- 1、Who am I ?
- 2、What will I do ?
- 3、What can I do ?
- 4、What does the situation allow me to do ?
- 5、What is the plan of my career ?

1.我是谁

我是一个2015年刚毕业，今年24岁，工作两年经验的小姑娘。

2.我想做什么

在职业上，我期望自己可以成为一个市场营销的人才；在家庭上，我期望可以跟我男朋友靠自己的力量让周围的亲人都幸福；在生活上，我期望可以周游全世界，去感受每一个国家不一样的风土人情。

3.我会做什么

我期望自己可以做一个市场营销人才，所以我把这个期望当做我的一个目标，我会脚踏实地的去完备自身的知识体系，争取做到在工作中的状态是响应速度快，完成度高，以及有一个积极向上的心态。

4.环境支持我做什么

现在的我在比集是一名市场专员，感谢比集给我这个可以让我锻炼的机会。比集这个大平台，是我一直想继续奋斗的地方，我希望我可以在这里实现我的理想。在工作中我与客户交流时发现自己的不足，在工作之余努力去增强知识体系，为了下一次与客户沟通可以更加完善。我希望在以后的工作生活中，自己可以得到更多锻炼的机会，因为在我感觉事物巨细，就算是一件小事我也会以认真严谨的心态去对待，希望各位领导看到我的努力从而给我更多锻炼的机会。

5.我的职业规划是什么

我大胆的给自己做过一个设想，一年后，也许我还是比集的一个市场专员，但是我会成为比集的一名重要的高级市场专员；三年后，我会努力完善自己的知识体系成为一个营销经理；五年后，我要具备成熟的职业心态，能较好的把工作热情和务实作风结合，并培养一支属于自己的团队；十年后，我要具备一定的个人素质和较高的专业技能、管理才能，较强的敬业精神和事业心，丰富的工作经验和深厚的理论功底，如果我的能力足够，我希望自己已经成为一名成功的管理者。

总之，如果我想成功，我就要在当下脚踏实地，因为未来是靠着我现在实际一点一点积累起来的。

曙光

文 | 叶惠锋 上海天诚比集科技有限公司研发部软件开发工程师

叶惠锋



我叫叶惠锋，天诚智能集团比集公司web软件开发工程师，我是2016年3月份进入天诚集团比集公司，时间过得真快，一转眼过了一年半了，可能我算是比较早的一批进入公司的，我也亲自感受了公司规模的不间断壮大，同时见证了智慧社区软件，从需求分析，到界面设计，数据库设计，编码，测试，发布。从v1版本到v2版本，不断创新，不断完善的过程。身为其中一员，我感到无比自豪。

从个人的岗位职责方面，我主要是做好属于自己岗位上的工作，用心尽力去完成上级交代的每一次任务，总结自己的经验，从经验中学习，向他人学习，提高工作效率，更好的完成各项工作任务。

或许是因为性格关系，我比较喜欢独立思考，专研问题。对很多编程技术，感兴趣。特别是对外面流行的技术，我会比较关注，会去看开发文档，做一些demo，这对公司将来需要这种技术，储备力量。就以微信小程序为例，是个比较新鲜东西，因为我本身有h5编程基础，加之有学过vuejs开发，我知道小程序是mvvm双向绑定架构，跟vuejs是雷同的。所以觉得应该问题不大，可以值得一试，加之上级领导安排，需要做一款小程序商城，以备后期可能需要。基于这种契机，我就开始开发研究了，对于界面上的事情，看懂

开发文档都可以搞定，比较难的地方，主要是在线支付方面，微信的支付接口跟支付宝的不同，支付宝的接口文档，写得较为清晰，较易明白。微信的官方文档，就有些乱了。不过功夫不负有心人，事情虽难不等于就做不好，因为别人都可以，我相信自己也行，不懂的东西，网上搜索，加些技术群，向他人请教，事情总会解决的。

向同事学习，向他人学习，多进入技术群进行沟通交流，众人拾柴火焰高，应该就是可以达成学习目标的一些方式，不过我觉得，只有自己有学习的动力，才是最主要的。这就跟戒烟一样，你只是嘴巴说说，就是不实际行动，或是心想借一天，抽两天，这种三天打鱼两天晒网的态度，注定办不成事情，注定不是天诚的精神，天诚的精神，一定是要么不做，要做就做最好。

记得刚来公司的时候，老板说了一句话，做技术就要学会研究，不要怕苦不要怕累，做人累，做男人累，男人要有责任，要学会担当。公司每个月有一次月度会议，每当听到老板慷慨激昂的演说，我都觉得激情澎湃，顿时看到比集的前程似锦，我们老板确实是天诚的精神领袖，老板也是天诚比集的曙光。

人生应有目标，不可碌碌无为。掌握多种语言，为技术献身，应该也是一种有成就感的事情。TC

我的天诚之路畅想

文 | 乐 斌 上海天诚比集科技有限公司市场部项目经理

乐斌



人生就是一部作品。谁有生活理想和实现的计划，谁就有好的情节和结尾，谁便能写得十分精彩和引人注目。随着物联网、大数据和云计算等技术的发展，科技浪潮源源不绝。弱电行业对于智慧社区行业来讲，在技术和资源上有着得天独厚的优势。在这个奔跑的经济时代，跟不上行业与市场进步的人，都是在不知不觉中被淘汰掉了。在未来的机遇与挑战中。我究竟该扮演如何一个角色呢？

工程还是市场？选择的时候到了。市场部项目经理，不同与我以前从事的工程项目经理，以前工程项目经理的工作是管理一个项目的实施，通过对施工的成本、进度、质量的控制，和施工过程中的安全、合同、资料的管理，以及和各方沟通，来确保项目按时按质的完成交付，并为公司收回工程款项。现在市场部项目经理的工作则完全不一样，无论是思维上还是行为上都需要很大的转变。在项目中的角色要从项目后期的工程实施转变到项目前期需求的交流沟通上来，打交道的人也从施工中各单位的工程管理人员转变到项目的前期规划设计人员和像海信、中星一样的合作伙伴上来。这也是我对未来规划必须要走的路。

从工程转到市场营销，我还缺乏很多东西，我还要学习很多东西，沟通和协调的要求更高，工程和市场就是买前和买后，客户是完全不同的两种心态，一个项目可能涉及的内外资源越来越多，需要大量的沟通和协调工作。过程中，需要取得多方面的支持，整合各方力量，平衡全局和伙伴利益，才能顺利完成方案制定、售前支持、合同签订等过程。另外，因为经常要面对众多客户和员工，不仅需要点对点的沟通能力，还要有比较好的宣讲能力，能感染众多的受众。

拿破仑说过：不想当将军的士兵不是好士兵。项目经理向上就是要做到项目总监，而组建团队和激励团队就会成为必要技能。项目总监作为项目中的总调配者，除了要从公司中获取资源，很多情况下需要自己获取和组织资源，有计划地培养骨干和建立团队。

如果经历了上述的过程，知道了怎样开发一个项目并进行管理，就可以不断发掘新的项目机会、不断拓展和成长。具备了业务开拓能力，在公司的支持下基本就可以独立负责某一类客户的业务了。沿着这样的轨迹发展下去，距离一名总经理也就并不遥远了。☞

本期大事记

天诚智能集团总部大事记

1、8月4日，厦门美家帮科技股份有限公司戴董一行莅临总部参观考察。

2、8月22日，南京奥体建设、江苏南工科技公司领导一行莅临集团总部参观考察。

3、8月24日，无锡智能商会领导一行莅临集团总部参观考察。

4、9月6日，集团在松江园区成功召开双智推广座谈会。

5、9月11-13日，集团参展世界物联网博览会，由苏州事业部承办参展。

6、9月16日，集团人力资产部组织集团中高管培训会。

7、9月16日，总部园区食堂实行承包制，引入外面餐饮公司承包自主经营。

江苏天诚智能集团有限公司大事记

1、7月26日-8月1日，江苏公司与通信公司联合参加澳大利亚国际安防展。2、8月8日，天诚智能集团董事长徐立平一行赶赴俄罗斯商务考察。

3、9月4日，扬州天能智慧社区服务有限公司董事会

在江苏公司召开。

4、9月11日，中国质量认证中心对江苏公司ISO质量管理体系监督审核。

上海天诚通信科技股份有限公司大事记

1、8月16日，通信公司生产车间完成超五类（六类）模块IDC端子自动插入机的自动化改造方案评审，并签订了采购合同。

2、8月21日，天诚通信发布关于股票挂牌提示公告，其股票挂牌公开转让申请获同意。公司股票预期2017年8月21日起在全国股转系统挂牌公开转让。证券简称：天诚通信，证券代码：872049，转让方式：协议转让，所属层级：基础层。

3、8月24，天诚通信召开第一届董事会第五次会议。会后

发布三个公告，内容主要涉及2017年半年度报告、第一届董事会第五次会议决议和第一届监事会第三次会议决议。

4、9月15日，天诚通信在内蒙古呼和浩特举办“产品和品牌推广会”。

5、9月18日，天诚通信光晶圆加盖项目正式试样完成，标志着光晶圆加盖将完全自主化生产（摆脱了韩国合作方加盖交期和产能禁锢）。

成都中衡网络有限公司大事记

1、8月17日，甘孜州德格县委书记嘎书记、县委副书记记银书记、县委常委、常务副县长卢县长、德格县驻成都办事处翁主任考察成都智能信息产业园。

2、8月25日，质量部经理黄继承参加四川省质监局2017年电线电缆产品质量座谈会。

3、9月1日，丁大科技成都有限公司、成都国瑞华能电

力科技有限公司、成都至和电子有限公司首批入住成都智能信息产业园。

4、9月11日，集团任命侯仁洲为成都中衡网络有限公司副总经理。

成都全民防火中心来司进行消防基础知识与现场演练培训会。

5、9月13日，成都市总工会、金沙电影院来司多功能厅播放公益电影。

6、9月23-24日，成都公司（中衡、百微公司、成都办）

成都百微电子开发有限公司大事记

1、8月2—3日，集团顾问团祖咏一行到百微调研并召开管理人员座谈会。

2、8月23日，范文斌任成都百微电子开发有限公司总经理。

3、9月5日，百微董事长徐梦、常务副总吴振荣、副总芦昆率团参加上海国际智能家居展会。徐董、吴总分别接受了CCTV-7、《智能头条》现场采访；现场于9月6日举行Zigbee智能门窗系统发布会。

4、9月14日，百微常务副总吴振荣在上海同济大学参加由集团与中国室内装饰协会、中国室内装饰协会智能化

“天诚智能”篮球联队参加“运动高新，健康合作——合作杯”男子篮球友谊赛。

装饰专业委员会、中国亚洲经济发展协会装配式建筑委员会联合举办的“设计+科技下的场景革命”论坛并发表主旨演讲。

5、9月16日，中国智能产业联盟秘书长周军在集团顾问向勇、公司常务副总吴振荣的陪同下来司考察工作。

6、9月18日，百微任命何文兼任成都百微电子开发有限公司总经理助理（分管项目申报工作）。

7、9月21日，广州靓家居万总、华为open life陈总一行来司考察工作。

上海天诚比集科技有限公司大事记

1、8月初，天诚智慧社区天能积分模块实现上线。

2、8月16日，比集许总带队到智途（扬州）、都市圈（无锡）考察GIS产品并商洽合作。

3、9月6日，比集公司完成智慧社区APP(天能版本)升级一次；扬州邗上智慧社区（市民版）上线，邗上十多社区接入天能享。

4、9月12日，比集特邀集团人事资产部总经理唐霁对全体员工做《研发人员的职业发展》专题培训。

5、9月22-24日，比集派员参加第九届中国南京文化创意产业交易会。

6、9月，文峰小学一期（新学期开学）工程交付使用，二期工程正式启动。

7、9月，农商行智能化项目进入竣工验收筹备阶段。

8、9月26日，比集副总许凯翔带领研发小组赴杭州笛虎公司考察。

上海企云信息技术有限公司大事记

1、9月1日，企云公司中标中国核电成套设计院云桌面项目。

2、9月15日，企云公司成功中标上海信息技术学校云机房教学平台项目。

扬州天能智慧社区服务有限公司大事记

1、7月，天能向省经信委申报2017年智慧江苏建设重点示范工程；

2、8月19日，北京洛代合业节能科技有限公司领导一行莅临扬州参观考察智慧社区落地运营；

3、9月4日，天能公司召开了2017年度第三次股东会；

4、9月22-24日，天能公司参加2017第九届中国南京文化创意产业交易会。

本期要闻图片精选



天诚智能集团官方网站



天诚智能集团微信公众号

天诚智能集团旗下公司活动图选



成都公司参加首届“合作杯”篮球争霸赛



扬州天能智慧社区服务有限公司举办浓浓亲子，情挚感动DIY手工活动